

*Consulte antes de invertir*

# Guía para los inversionistas de Utah

Estrategias para invertir  
sabiamente y evitar el fraude



UTAH DEPARTMENT  
OF COMMERCE  
Division of Securities

Estimado inversionista de Utah:

La División de Valores de Utah se complace en presentarle la *Guía para los inversionistas de Utah: Estrategias para invertir sabiamente y evitar el fraude*. Esta edición inaugural de 2022 está disponible para los residentes de Utah como un libro impreso gratuito, que también está disponible en línea en formato PDF en nuestro sitio web [security.utah.gov](https://security.utah.gov).

La educación es la mejor defensa contra el fraude de inversiones. Por lo tanto, esta primera edición utiliza un enfoque sencillo con principios de inversión verificados. Los contenidos incluyen material educativo preciso, no comercial, diseñado para ayudar al lector a lograr los máximos beneficios educativos. Además de regular la industria de valores y hacer cumplir las leyes de valores de Utah, la División tiene el mandato de ayudar a proteger y educar a los inversionistas de Utah. El libro educa con un objetivo de prevención; lo cual incluye temas como reconocer las señales de advertencia de fraude, cómo ser proactivo en la protección de su dinero y denunciar cualquier sospecha de una estafa de inversión.

El sólido programa de educación para inversionistas de la División incluye oportunidades de divulgación para todas las personas que viven en el gran estado de Utah. Nuestro compromiso de proteger a los inversionistas de Utah sigue extendiendo nuestro apoyo a los inversionistas para ayudarlos a proteger sus recursos monetarios al proporcionarles este recurso excepcional.

Atentamente,



Jason Sterzer  
Director, División de Valores de Utah

# Guía para los inversionistas de Utah

---

*Estrategias para invertir sabiamente  
y evitar el fraude*

---



UTAH DEPARTMENT  
OF COMMERCE

---

Division of Securities

Edición del 2022

---

# GUÍA PARA LOS INVERSIONISTAS DE UTAH

---

## CONTENDIO

---

|                |  |                       |
|----------------|--|-----------------------|
|                | <b>INTRODUCCIÓN</b>  | Frente de la página 1 |
| <b>PARTE 1</b> | <b>¿POR QUÉ INVERTIR?</b>  | Página 1              |
|                | Antes de invertir, desarrolle un plan para la administración del dinero familiar | Página 1              |
|                | El valor del dinero en el tiempo   | Página 2              |
|                | La Regla del 72  | Página 2              |
|                | Invertir para el crecimiento (“investing for growth”)                            | Página 3              |
|                | ¿Por qué la gente no invierte?   | Página 4              |
| <b>PARTE 2</b> | <b>CÓMO COMENZAR A INVERTIR</b>  | Página 6              |
|                | Clases de activos (“asset classes”)  | Página 6              |
|                | Acciones (“equities”, “stocks”)  | Página 6              |
|                | Inversiones con ingreso fijo (“fixed income”)                                    | Página 7              |
|                | El efectivo y sus equivalentes (“cash & cash equivalents”)                       | Página 9              |
|                | Bienes raíces (“real estate”)  | Página 10             |
|                | Inversión en fondos mutuos y fondos cotizados en la bolsa (ETF)                  | Página 11             |
|                | Fondos mutuos (“mutual funds”)   | Página 11             |
|                | Fondos de administración activa vs. fondos índice                                | Página 12             |
|                | Resumen de cargos  | Página 14             |
|                | Fondos cotizados en la bolsa (“exchange traded funds”, ETF)                      | Página 14             |
|                | Cómo establecer una cuenta   | Página 16             |
| <b>PARTE 3</b> | <b>PRINCIPIOS BÁSICOS DE LA INVERSIÓN</b>  | Página 17             |
|                | Los riesgos de las inversiones   | Página 18             |
|                | Estrategias para gestionar los riesgos   | Página 19             |
|                | Asignación de activos (“asset allocation”)                                       | Página 19             |
|                | Diversificación  | Página 20             |
|                | Asignar su cartera de inversiones  | Página 21             |
|                | Asignaciones de muestra de cartera   | Página 22             |
|                | Rentabilidad de la cartera   | Página 25             |
|                | Haciendo cambios   | Página 26             |
|                | Reasignación   | Página 26             |
|                | Reequilibrio   | Página 27             |

---

|   |                  |
|---|------------------|
| Fondos con fecha límite (“target date funds”)                                     | Página 28        |
| Cómo es que los costos de inversión afectan su rendimiento                        | Página 29        |
| El impacto de los cargos (“fees”)   | Página 30        |
| <b>PARTE 4 INVERTIR PARA UNA JUBILACIÓN SEGURA</b>                                | <b>Página 31</b> |
| Cuentas para la jubilación  | Página 32        |
| Planes de pensión   | Página 33        |
| Seguro Social (“Social Security”)   | Página 33        |
| Anualidades (“annuities”)   | Página 34        |
| 401(k) – Plan de jubilación para empleados (“retirement savings plan”)            | Página 34        |
| Planes 403(b)   | Página 36        |
| Cuentas para la jubilación personal IRA   | Página 37        |
| IRA tradicional   | Página 38        |
| Roth IRA  | Página 39        |
| ¿Plan del empleador o cuenta IRA?   | Página 39        |
| Cobros en efectivo y transferencias (“cash-outs & roll-overs”)                    | Página 40        |
| <b>PARTE 5 CÓMO EVITAR LAS ESTAFAS Y RECONOCER LAS INVERSIONES DE ALTO RIESGO</b> | <b>Página 42</b> |
| Las señales de advertencia de fraude  | Página 42        |
| Qué hacer cuando sospecha un fraude   | Página 44        |
| Las principales amenazas para los inversionistas                                  | Página 44        |
| Las ofertas de criptomonedas llegan a los inversionistas pequeños                 | Página 51        |
| <b>PARTE 6 CÓMO LOCALIZAR A UN PROFESIONAL FINANCIERO CONFIABLE</b>               | <b>Página 53</b> |
| Asesores de inversiones   | Página 53        |
| “Brokers” (corredores) y “broker-dealers” (agentes negociantes)                   | Página 55        |
| Cómo tratar con los corredores registrados y asesores                             | Página 57        |
| Reglamento para el mejor interés (Reg BI)   | Página 57        |
| Asesoría automatizada “Robo-adviser”  | Página 58        |
| Planificadores financieros (“financial planners”)                                 | Página 60        |
| Sopa de letras las designaciones o títulos profesionales                          | Página 60        |
| Preguntas que debe hacer  | Página 62        |
| <b>SITIO WEB DE LA DIVISIÓN DE VALORES DE UTAH</b>                                | <b>Página 64</b> |
| <b>GLOSARIO DE TÉRMINOS</b>   | <b>Página 65</b> |

---

# INTRODUCCIÓN

---

Los inversionistas ahora tienen más responsabilidad que nunca para lograr sus metas financieras.

Cuando se trata de la jubilación, ya hace años que menos y menos empresas administran los planes de pensión para sus trabajadores. Además, se proyecta que el Seguro Social reemplazará menos y menos el ingreso ganado por un jubilado durante su vida laboral. En lugar de ello, los trabajadores han tenido que valerse por sí mismos cada vez más para crear sus propias cuentas para la jubilación o participar en las cuentas para la jubilación que los empleadores ofrecen, tales como los planes de ahorro para la jubilación 401(k), planes 403(b), 457, y un Plan Thrift Ahorros ("Thrift Savings Plan").

Este cambio en la responsabilidad requiere que conozcamos mucho más sobre cómo tomar decisiones adecuadas de inversión. Sin embargo, muy pocos nos sentimos capacitados para tomar decisiones bien informadas acerca de nuestro futuro financiero.

Un informe de la Biblioteca del Congreso estadounidense encontró que muchos inversionistas "carecen de conocimientos básicos de los conceptos financieros más elementales", tales como las diferencias entre las acciones ("stocks") y los bonos ("bonds"), la función de la bolsa de valores (acciones, "stock market") y la importancia de la diversificación de la cartera de inversiones ("portfolio").

Por lo general, los inversionistas tampoco se dan cuenta de cómo los cargos por la inversión ("investment fees") reducen sus rendimientos a largo plazo —o cómo minimizar tales cargos—.

Cuando se trata de fraude financiero, los inversionistas se sienten atraídos por las brillantes cosas nuevas —inversiones muy arriesgadas que les prometen ganar rendimientos muy pero muy grandes—. Y no prestan mucha atención a las evidentes señales de alarma antes de poner su dinero ganado con gran esfuerzo en uno de los tipos de fraude en constante evolución.

La *Guía para los inversionistas de Utah* se escribió para ayudar a los inversionistas —los novatos que recién comienzan y los veteranos con mucha experiencia— a entender estos temas. Y si usted decide buscar un asesor financiero, la *Guía para los inversionistas de Utah* lo ayudará a formular las preguntas correctas y realizar la investigación necesaria para incrementar sus posibilidades de encontrar un profesional financiero en el que pueda confiar.

Para comenzar, vamos a abordar una pregunta básica: ¿Por qué invertir?

## ¿POR QUÉ INVERTIR?

---

¿Por qué invertir? La respuesta se puede resumir en tres puntos:

1. No logrará sus metas financieras enterrando su dinero en el patio trasero. Usted puede invertir para poder comprar una casa, enviar a sus hijos a la universidad, establecer su propio negocio o ampliar sus horizontes personales al continuar con su propia educación o viajar.
2. Su objetivo más importante probablemente sea disfrutar de una jubilación segura. Usted puede ayudar a lograrla al invertir con regularidad. Las ganancias de las inversiones complementan sus ahorros y lo ayudan a cubrir sus gastos cotidianos, incluyendo los del cuidado de la salud, los cuales tal vez serán necesarios por décadas.
3. La inversión ayuda a proporcionar estabilidad financiera a su familia, y para las personas y organizaciones que dependen de su generosidad.

Toda inversión tiene cierto grado de riesgo, sin embargo, y vale la pena aprender los conceptos básicos de la inversión antes de empezar.

### ANTES DE INVERTIR, DESARROLLE UN PLAN PARA LA ADMINISTRACIÓN DEL DINERO

A medida que empiece a pensar en invertir para alcanzar metas futuras, tendrá que revisar la forma en que está administrando el dinero que tiene ahora. Una buena forma para empezar es evaluar si está viviendo dentro de sus posibilidades. Básicamente, tendrá que asegurarse de que su ingreso mensual sea suficiente para cubrir sus gastos mensuales. De lo contrario, corre el riesgo de sufrir la carga de una deuda cada vez mayor que dificultará el cumplimiento de sus obligaciones actuales y metas futuras.

Si se encuentra sin efectivo al final de cada mes, si no paga las facturas y tiene grandes saldos pendientes en sus tarjetas de crédito, primero debe resolver esos problemas. Hay dos opciones: aumente sus ingresos o reduzca sus gastos, o tal vez haga ambas cosas. Si bien pueden ser difíciles, valen la pena el esfuerzo.

Además de reducir la deuda, las personas deben tratar de reservar dinero para emergencias, lo que debería pagar hasta tres meses de gastos. Esta reserva de dinero puede ayudar a cubrir el costo de sucesos inesperados, tales como desempleo, reparaciones o reemplazo de un automóvil o electrodoméstico costoso, la enfermedad prolongada de un miembro de la familia, gastos médicos no cubiertos por el seguro e impuestos sobre la vivienda.

Una publicación del Banco de la Reserva Federal de Dallas, [Cómo crear riqueza: Una guía introductoria para asegurar su futuro económico, \(“Building Wealth”\)](#), lo puede

---

llevar paso a paso a través del proceso de elaboración de los presupuestos, incluyendo cómo establecer crédito, controlar la deuda, preparar un presupuesto de gastos, calcular su valor neto de bienes (“net worth”) y conocer qué tipos de seguros se necesitan para protegerlo de grandes pérdidas financieras. Cómo crear riqueza (Building Wealth) es gratuito. Encuentre más información en [www.dallasfed.org/educate](http://www.dallasfed.org/educate).

## EL VALOR DEL DINERO EN EL TIEMPO

El dólar que usted tiene en su bolsillo hoy vale más de lo que ese mismo dólar valdrá el mes que viene o el año siguiente. Esto se llama el valor del dinero en el tiempo: cuanto más tiempo pasa, menor será el valor de su dinero.

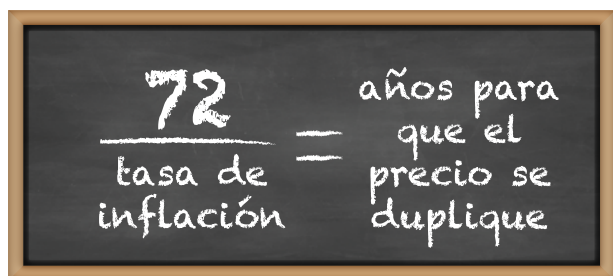
El dinero pierde valor —o poder adquisitivo— como resultado de la **inflación**. Casi todo lo que usted compre hoy cuesta más de lo que costaba en el pasado —y a menudo más de lo que usted esperaba—. La inflación es gran parte de la razón por que le costará más vivir en el futuro de lo que le cuesta hoy. De hecho, en los últimos 40 años la tasa de inflación promedio medida por el **Índice de precios al consumidor** (“Consumer Price Index”, CPI) se ha incrementado mucho más rápido que el **ingreso personal disponible** (“disposable personal income”, DPI) promedio de las personas. Esto significa que usted ha perdido mucho poder adquisitivo durante ese tiempo.

La inflación también le causa daños reales a sus ahorros, especialmente si la tasa de inflación es mayor que la tasa de interés que usted está ganando. Si ese es el caso, sus ahorros en realidad están perdiendo valor.

Entonces ¿cuál es la solución? En el futuro necesitará una fuente de ingresos que supere la inflación y cierre esa brecha entre lo que costarán las cosas y lo que usted tendrá para gastar. Las inversiones pueden proporcionar ese ingreso.

## LA REGLA DEL 72

La Regla del 72 demuestra cómo la inflación puede disminuir sus ingresos. Así es como funciona: divide 72 entre la tasa de inflación **anual**, que ha tenido un promedio del 3% desde 1926. Ya que  $72 \div 3 = 24$ , puede esperar que sus gastos para vivir se dupliquen cada 24 años.



Esta es una cifra reveladora, ya que en la actualidad es común esperar que la jubilación dure 24 años. Entonces es fundamental tener más ingresos conforme pasa el tiempo. Además, tenga en cuenta que en algunos años la inflación será superior al 3%. Si la



---

inflación subiera al 6%, o si se disparará más allá del 12%, como lo hizo a finales de la década de 1970, entonces el daño a su seguridad financiera a largo plazo podría ser grave.

La Regla del 72 también es una forma rápida y precisa para estimar la rapidez con la que el dinero que usted invierte se duplicará en valor.

**Por ejemplo**, si su cartera de inversiones (“portfolio”) proporciona una ganancia anual del 6%, puede esperar que su cuenta valga el doble de lo que invirtió después de 12 años ( $72 \div 6 = 12$ ). Esto se aplica incluso si usted no invierte ni un centavo más —aunque lo ideal sería seguir agregando dinero a su cartera cada año—.

Pero, una palabra de precaución: ninguna tasa de rendimiento está garantizada. Las estimaciones proporcionadas por la Regla del 72 dependen de las suposiciones sobre la tasa de inflación y la tasa de rendimiento de las inversiones, las cuales podrían diferir de manera significativa de los promedios históricos o de sus propias expectativas.

## INVERTIR PARA EL CRECIMIENTO (“INVESTING FOR GROWTH”)

Si el valor de su cartera de inversiones aumenta más rápidamente que el aumento de los precios debido a la inflación, usted incrementará su **valor neto** de bienes y estará financieramente más seguro. Una forma de lograr esto es invertir para el crecimiento, o sea, tratar de lograr una tasa anual de rendimiento de sus inversiones que sea superior a la tasa anual de inflación.

Invertir para el crecimiento es diferente a poner su dinero en **certificados de depósito (CD)**. Con los CD de los bancos y de las cooperativas de crédito (“credit unions”), su dinero está seguro ya que los depósitos están asegurados por el gobierno federal y el rendimiento está garantizado. La tasa de rendimiento, sin embargo, generalmente es menor que la tasa de inflación. De hecho, en los últimos años, los rendimientos de los CD han sido tan bajos como jamás lo han sido y por lo general menos de la mitad de la tasa promedio de la inflación. Algunos inversionistas probablemente han sentido que, salvo por el seguro de depósito federal, habrían obtenido el mismo resultado al poner su dinero bajo el colchón.

Cuanto más pronto empiece a invertir, su dinero tendrá más tiempo para crecer. Así como el dólar que tiene el día de hoy vale más que el mismo dólar el próximo año, el dólar que invierta hoy tiene un mayor potencial para crecer que el dólar que invierta el próximo año.

Ten en cuenta que invertir a cualquier edad lo ayuda financieramente.

## INVERTIR PARA EL CRECIMIENTO (“INVESTING FOR GROWTH”)

### ALICIA

- Invierte \$400 al mes a partir de los 25.
- Logra un rendimiento anual promedio del 6% con impuestos diferidos.
- A los 65 años su cuenta vale **\$766.785**

### ALBERTO

- Invierte \$400 al mes a partir de los 40.
- Logra un rendimiento anual promedio del 6% con impuestos diferidos
- A los 65 años su cuenta vale **\$271.832**

Como muestra este ejemplo, iniciar una cuenta para la jubilación con impuestos diferidos a los 25 años le rindió frutos a Alicia. A los 65 años, su cuenta vale casi tres veces más que la de Alberto, que comenzó con una cuenta similar a los 40 años.

De hecho, incluso si Alicia hubiera dejado de depositar dinero en su cuenta al cumplir los 35 —después de tan solo 10 años— y continuara logrando un rendimiento anual del 6%, habría acumulado \$440.390. Todavía tendría más en su cuenta que Alberto, aunque él invierta durante 25 años. (Ningún ejemplo toma en cuenta los costos de las inversiones).

Al invertir desde temprana edad, se beneficia del poder del **interés compuesto**. De esta manera, usted gana no solo con el monto que invirtió originalmente, sino con las ganancias que acumula. Esto le ofrece una base más amplia sobre la cual incrementar los ingresos futuros.

## ¿POR QUÉ LA GENTE NO INVIERTE?

Los argumentos en contra de la inversión son válidos —hasta cierto punto—. Las inversiones no están aseguradas, y sus ingresos tampoco lo están. En algunos periodos tendrá que soportar el hecho de que el valor de sus inversiones se ha reducido. Usted también tendrá que evitar minimizar las pérdidas y vender sus activos en un estado de pánico.

El contraargumento es que durante largos periodos —varias décadas, no un año o 10— usted tiene la oportunidad de lograr una tasa de rendimiento mucho mayor, y una protección mucho mayor contra la inflación de lo que pueden proporcionar los CD y las cuentas del mercado monetario (“money market accounts”).

**Por ejemplo**, entre 1926 y finales de 2020, la tasa de crecimiento anual compuesta fue del 10% para las acciones de grandes empresas, de 12,1% para acciones de empresas pequeñas, del 5,5% para los **Bonos del Tesoro de los EE. UU.** (“U.S. Treasury Bonds) y del 3,3% para las letras del **Tesoro de los EE. UU.** (“U.S. Treasury bills). (Recuerde que la inflación ha promediado 2,9% anual durante este período de 95 años.)

Tales cifras cubren casi nueve décadas, y solo las personas que son extremadamente optimistas planean invertir dinero por tanto tiempo. No hay garantía —de hecho, probablemente hay muy poca posibilidad— de que sus rendimientos de más de 10 o 20 años de inversión sean tan altos como estos rendimientos históricos. Pero como usted tiene la posibilidad de obtener una tasa de rendimiento superior a la tasa de inflación, puede decidir que vale la pena invertir su dinero en una mezcla de acciones y bonos.

Algunas personas están comprensiblemente preocupadas por no saber cómo o dónde comenzar a invertir, o simplemente piensan que no tienen suficiente dinero. La mejor solución es aprender más sobre las inversiones y cómo funcionan, que es justamente lo que la *Guía para los inversionistas de Utah* está diseñada para ayudarlo a hacer.

## ¿POR QUÉ LA GENTE NO INVIERTE?

*Las inversiones no están aseguradas*

*Las ganancias no están garantizadas*

*Podría perder parte o todo el capital invertido*

*No creo que tenga dinero para invertir*

*No sé cómo empezar*

# CÓMO COMENZAR A INVERTIR

Es difícil comenzar a invertir cuando uno no está familiarizado con los distintos tipos de inversiones y cuando los cambios de valor de los mercados de inversiones a veces parecen irracionales. Pero si usted está dispuesto a dedicar el tiempo necesario para aprender lo básico, se sentirá mucho más cómodo al dar el primer paso.

La manera de comenzar es reconociendo que cada inversión pertenece a una clase de activos —un grupo de inversiones que tienen características importantes en común—. Lo que es más, la mayoría de los inversionistas solo necesitan enfocarse en cuatro de estas clases de activos para alcanzar sus metas financieras. Por supuesto, existen más clases de activos, pero estos son un buen punto para comenzar.

## CLASES DE ACTIVOS (“ASSET CLASSES”)

Lo que necesita saber primero es que cada clase de activo pone su inversión a trabajar de una manera distinta, proporciona un nivel distinto de rendimiento a largo plazo y lo expone a diferentes tipos de riesgos. La mayor parte de las veces, cada clase de activo reacciona de forma distinta a las otras clases a lo que está sucediendo en los mercados financieros y en la economía en general. Por ejemplo, en un año cuando las acciones están aumentando su valor, las inversiones de ingresos fijos (“fixed-income”) pueden ser estables o incluso perder valor. En otro año, podría ser al revés.



### Acciones (“equities”, “stocks”)

Usted hace una inversión en la bolsa de valores (“stock market”) cuando compra acciones de una empresa en particular o acciones de un **fondo mutuo** o un **fondo cotizado en la bolsa (ETF)** que posee acciones en varias empresas.

Existen dos maneras de ganar dinero con inversiones en acciones —obtener una ganancia al venderlas o compartir los ingresos de la empresa—.

Si el precio de las acciones aumenta, usted puede venderlas por más de lo que pagó por ellas. O puede mantener sus acciones, aumentando el valor de su cartera (“portfolio”).

Usted también puede tener derecho a recibir parte de las ganancias de la empresa o fondo. La empresa tiene el derecho a decidir si pagar o no un **dividendo**, o sea, una parte de sus ganancias. Pero el fondo mutuo debe pasar a sus accionistas (“shareholders”) los ingresos obtenidos de sus inversiones y las ganancias que obtiene al vender sus participaciones, después de restar sus cargos y gastos.

---

El riesgo con las inversiones en la bolsa, particularmente con las acciones individuales, es que los precios pueden ser volátiles —pueden cambiar de manera significativa en un periodo corto— y ni su **precio de mercado** ni tampoco el ingreso que puedan proporcionar están garantizados. Esto significa que usted podría perder algo de —o todo— su dinero en una inversión en la bolsa si su valor cae de manera repentina y usted vende sus acciones.

### **Inversiones con ingreso fijo (“fixed income”)**

Cuando compra un bono, efectúa una inversión con ingreso fijo. De hecho, le está prestando dinero al emisor del bono, ya sea una corporación, un gobierno o un organismo gubernamental. El emisor del bono le paga un monto predeterminado (o fijo) de interés de manera programada, y después le paga el valor nominal (“principal”, “face value”) de su inversión en la fecha de vencimiento (“maturity date”) del bono.



El Departamento del Tesoro de EE. UU. emite bonos a nombre del gobierno federal. Una ciudad o un estado puede emitir bonos como manera de pagar por nuevos caminos, escuelas u otra infraestructura pública. Las empresas venden bonos para incrementar el flujo de efectivo o financiar expansiones en nuevos mercados.

Comprar un bono puede ser una transacción directa. Digamos que compra una Nota del Tesoro de EE. UU. a 10 años (“10-year U.S. Treasury Note”) con un valor nominal de \$5.000 y una tasa de interés del 3%. Si conserva el bono hasta el vencimiento, ganará pagos de interés de \$150 al año y recibirá su valor nominal de \$5.000 al final de los 10 años.

Pero los bonos a menudo se compran y venden antes del vencimiento, así que es importante que entienda el impacto de las tasas de interés en el mercado de bonos. Por ejemplo, si las tasas de interés aumentan, el valor en el mercado de un bono que ya posea caerá, lo que significa que obtendría menos por este si decidiera venderlo antes del vencimiento. Los inversionistas no pagarán mucho por un bono con una tasa de interés baja cuando pueden comprar un nuevo bono con una tasa más alta.

Al contrario, cuando las tasas de interés se desploman, un bono con una tasa de interés del 3% va a ser más atractivo para los inversionistas cuando se emitan nuevos bonos con, digamos, una tasa de interés del 2%.

La ganancia en una inversión con ingreso fijo, o bono, incluye los intereses que ganará y tal vez una **ganancia de capital** si la vende antes del vencimiento por más de lo que pagó originalmente. La inflación, por otro lado, es la pesadilla de quienes invierten en bonos, ya que la inflación disminuye el poder adquisitivo de los pagos de interés fijo que producen los bonos con el tiempo.

---

Dos tipos de bonos gubernamentales pueden ayudar a los inversionistas a protegerse de los efectos de la inflación: los Bonos de la serie I y los TIPS.

**Bonos de la serie I (“I-Bonds”)** son los Bonos de ahorros de EE. UU. (“U.S. Savings Bonds”) ajustados por la inflación. Ganan interés basándose en la combinación de una tasa fija y una tasa de inflación que, por lo general, se ajusta dos veces al año. Usted puede ganar intereses hasta por 30 años y redimir los bonos después de cinco años sin ninguna penalización. También puede redimirlos después de un año, pero debe pagar una penalización de tres meses de intereses.

La ganancia de los Bonos de la serie I siempre igualará la tasa de inflación, de forma que la cantidad que invirtió nunca disminuirá.

Un inversionista puede comprar hasta \$10.000 en Bonos de la serie I en un año y, debido a la manera en que se cobran impuestos sobre los intereses y el capital, frecuentemente es preferible mantener estos bonos en cuentas sujetas a impuestos, en lugar de en una **cuenta para la jubilación personal IRA** u otras cuentas con impuestos diferidos hasta que se retire el dinero.

**TIPS** son Valores del Tesoro protegidos contra la inflación (“Treasury Inflation-Protected Securities”), pero no se deben confundir con los bonos del Tesoro (“Treasury bonds”) convencionales. Los TIPS pagan intereses cada seis meses a una tasa fija, pero el capital invertido en los TIPS se ajusta para reflejar la tasa de inflación medida por el **Índice de precios al consumidor (“Consumer Price Index”, CPI)**. Los pagos de intereses, entonces, varían con el capital ajustado. Una inflación mayor resulta en mayores pagos de intereses. En el caso de deflación, el pago de intereses disminuye.

Los TIPS se emiten en plazos de 5, 10 y 30 años. Cuando vence un TIPS, el inversionista recibe el capital ajustado o el capital invertido original, lo que resulte mayor. Usted también puede comprar TIPS en un fondo mutuo o un fondo cotizado en la bolsa (ETF).

La tasa de interés pagada por los TIPS ha estado bajísima por muchos años, al igual que los rendimientos (“yields”) de otros bonos del Tesoro que han estado en niveles históricamente bajos. La perspectiva de una tasa anual del 1% puede no interesar a muchos inversionistas, pero como los TIPS están indexados con la inflación, proporcionan ingresos y protección contra la inflación —una comodidad para inversionistas que no están dispuestos a asumir riesgos—.

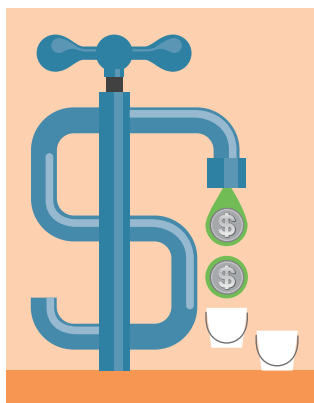
Debido a como se le cobran impuestos, los TIPS son mejores en los planes de jubilación con beneficios de impuestos (“tax-advantaged retirement plans”).

**Fondos mutuos de bonos** (“bond mutual funds”). También puede comprar fondos mutuos o ETF que invierten en una cartera de valores con ingreso fijo, incluyendo bonos del Tesoro, TIPS o bonos municipales o corporativos. Sin embargo, a diferencia de los bonos individuales, un fondo mutuo de bonos no garantiza una tasa de interés fija, no vence en una fecha específica ni promete el reembolso de su capital invertido. Más bien, los ingresos para usted y sus ganancias o pérdidas reflejan el rendimiento colectivo de los bonos que posee el fondo.

---

El beneficio de los fondos de bonos es la amplia diversificación que proveen dentro del mercado de bonos. Muchos inversionistas carecen del dinero, tiempo o conocimiento para investigar y reunir su propia canasta diversificada de bonos individuales. Los fondos de bonos ofrecen una solución. Además, las ganancias de los fondos distribuidos como dividendos se pueden reinvertir automáticamente para aumentar su participación en las inversiones con ingreso fijo.

En general, es más seguro invertir en un fondo mutuo de bonos que posea muchos tipos distintos de bonos —tales como los bonos corporativos, municipales o del Tesoro de EE. UU.— en lugar de comprar un pequeño número de bonos individuales por sí mismo. Invertir en solo un puñado de bonos individuales lo expone a un mayor riesgo de que una de las entidades que emitió sus bonos tenga un problema financiero, haciendo peligrar su capacidad de reembolsarle su dinero.



### El efectivo y sus equivalentes (“cash & cash equivalents”)

El efectivo son las monedas en su bolsillo, los billetes en su billetera y los balances diarios en sus cuentas de cheques y ahorros. Un equivalente de efectivo es una inversión a corto plazo que sea altamente líquida —lo que significa que se puede convertir rápidamente en efectivo real— y segura —lo que significa que existe un riesgo mínimo de una pérdida del **capital invertido**—. Las inversiones consideradas como equivalentes de efectivo incluyen los certificados bancarios de depósito a corto plazo (“short-term bank certificates of

deposit”), las letras del Tesoro de EE. UU. a corto plazo (“U.S. Treasury bills”) y los fondos mutuos de inversión en el mercado monetario (“money market mutual funds”).

Al educarse como un inversionista, es posible que oiga la frase “el efectivo es basura” (“cash is trash”) debido a las bajas tasas de interés que ganan el efectivo y los equivalentes de efectivo. Ignore este consejo. En realidad, existen muchas buenas razones para mantener efectivo o sus equivalentes, la más importante siendo que la vida nunca resulta completamente como se planea. Por lo tanto, debe tratar de mantener una reserva en efectivo para cubrir por lo menos varios meses de gastos. Por ejemplo, puede perder su trabajo o chocar su coche. Un ser querido puede enfermarse y endeudarse con gastos médicos inesperados.

Además de servir como un baluarte contra los caprichos de la vida, una reserva de efectivo o sus equivalentes lo ayudará a dormir mejor durante los periodos inevitables de agitación del mercado de acciones. Además, una reserva proporciona la oportunidad de invertir en tales periodos, para abalanzarse y conseguir inversiones a precio de oferta que los inversionistas con menos visión de futuro hayan desechado a causa del pánico.

Para ser claros, la tasa de interés que gane con el efectivo es baja. La tasa de interés en los equivalentes de efectivo es por lo general un poco mejor, pero podría no exceder la



---

tasa de inflación en algunos periodos. Cuando el rendimiento no llegue a la inflación, tendrá un rendimiento real negativo. El rendimiento real es al que se le resta el impacto de la inflación. Así que si gana un rendimiento del 2% en su inversión de efectivo o sus equivalentes, y la inflación es del 3%, su rendimiento real es negativo.

El efectivo en mano trae beneficios tangibles y paz mental, pero también debe ser consciente de que su reserva no obtendrá mucha ganancia. Únicamente usted puede determinar qué tan grande debe ser la reserva con la que usted y su familia estén cómodos, pero calcular sus gastos promedio en un periodo de seis meses es una buena manera de comenzar a pensarlo.

Los equivalentes de efectivo lo exponen a un riesgo de inversión limitado. Los CD bancarios están asegurados por la Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) si la institución que emite el CD está asegurada por la FDIC. La FDIC asegura cuentas en bancos e instituciones de ahorros y préstamos (“savings and loan associations”) por hasta \$250.000 por depositante, y la National Credit Union Association hace lo mismo para los depositantes en cooperativas de créditos (“credit unions”). Otros tipos de cuentas —tales como las cuentas para la jubilación, las de individuos y conjuntas (“joint accounts”), y los fideicomisos (“trusts”)— se aseguran por separado.

Las letras del Tesoro a corto plazo (“T-bills”) están respaldadas por el gobierno de EE. UU. Los fondos de inversión en el mercado monetario (“money market funds”) invierten para mantener su valor en \$1 por acción, pero, por lo general, no están asegurados y no se garantiza el valor de \$1. Esa es una manera importante en la que estos fondos difieren de las cuentas bancarias del mercado monetario, las cuales sí están aseguradas por la FDIC.

## **Bienes raíces (“real estate”)**

Al invertir en bienes raíces, no nos referimos a la compra y renovación de una casa ni la compra de propiedades para alquiler ni incluso a realizar mejoras a su propia casa. Usted puede invertir en bienes raíces comerciales —edificios de oficinas, complejos de apartamentos, centros comerciales, almacenes, etcétera— al comprar acciones de un **Fideicomiso de inversiones en bienes raíces (“Real Estate Investment Trust”, REIT)** que cotiza en la bolsa.

Mientras más variadas sean las propiedades del REIT, ya sea por el tipo o la geografía, mayor será la protección que tendrá contra las caídas en el mercado de bienes raíces. Poseer acciones en un REIT es un tipo de inversión de capital. Pero el REIT es distinto a las acciones individuales, fondos mutuos de acciones o fondos de acciones cotizados en la bolsa (ETF), ya que debe distribuir por lo menos el 90% de sus ingresos sujetos a impuestos a sus accionistas. Sin embargo, este ingreso no está garantizado y podría ser menor de lo que se espera.

Además, el rendimiento de un REIT no está necesariamente correlacionado con el rendimiento de las otras inversiones de capital. Las acciones de bienes raíces pue-



---

den responder de manera diferente a los cambios en los mercados financieros o la economía del país que las acciones de las empresas que proporcionan otros productos y servicios. Por ejemplo, las acciones suelen perder valor conforme la inflación aumenta, pero los REIT pueden ganar valor debido a que las propiedades que los REIT poseen pueden subir la renta conforme los precios aumentan.



Mientras que un REIT tiene el potencial para proporcionar ingresos significativos, este ingreso paga impuestos a una tasa más alta que la tasa que se aplica a los ingresos de dividendos de la mayoría de las acciones. Por esta razón, muchas personas eligen mantener las inversiones REIT en cuentas para la jubilación con impuestos diferidos.

## INVERSIÓN EN FONDOS MUTUOS Y FONDOS COTIZADOS EN LA BOLSA (ETF)

Los fondos mutuos (“mutual funds”) y los ETF son similares en que ambos invierten en una canasta de inversiones subyacentes, que en la mayoría de los casos se concentran en una sola clase de activo (“asset class”). Existen fondos mutuos y ETF que invierten en casi todas las clases de activo principales en el mundo, incluyendo acciones y bonos domésticos e internacionales, REIT y materias primas (“commodities”). Como resultado, proporcionan una oportunidad de invertir más ampliamente de lo que usted podría hacer al comprar valores individuales.

### Fondos mutuos (“mutual funds”)

Un fondo mutuo se establece cuando una empresa inversionista crea un grupo, o familia, de activos. Cada fondo tiene un objetivo específico, tal como lograr crecimiento a largo plazo o maximizar los ingresos actuales y algunas veces una combinación de ambos.

Una vez que el fondo está creado, vende acciones a los inversionistas. Usted puede comprar acciones en línea o al ponerse en contacto con un representante de la empresa. Las empresas de fondos han facilitado comprar acciones de esta manera. También puede comprar acciones a través de representantes en los bancos y las casas de corretaje (“brokerage firms”) o mediante la participación en un plan de ahorros para la jubilación patrocinado por el empleador [p. ej., 401(k)] que incluya el fondo como una de sus opciones de inversión.

Los fondos mutuos también facilitan la inversión. Las cantidades mínimas iniciales son relativamente bajas y usted puede realizar inversiones adicionales habituales de \$50 o \$100 —o cuando usted desee—. Un fondo mutuo además le volverá a comprar las acciones que usted desea vender al precio del cierre del día hábil, lo que se llama el **valor neto del activo (NAV)**. Sin importar si usted obtiene una ganancia o una pérdida, es fácil liquidar sus acciones.

---

## LAS INVERSIONES CUESTAN, PERO ALGUNAS MUCHO MENOS QUE OTRAS

Usted no puede evitar los cargos (“fees”) de inversión por completo. En algunos tipos de fondos, los cargos generalmente son más altos que los cargos de otros tipos de fondos. Los cargos de los fondos que invierten en pequeñas empresas suelen ser más altos que los de los fondos que invierten en grandes empresas bien conocidas. Esto se debe a que identificar a las pequeñas empresas adecuadas requiere más tiempo e investigación.

De manera similar, los cargos de los fondos internacionales que invierten en países de todo el mundo suelen ser mayores que los cargos de los fondos que invierten exclusivamente en valores de EE. UU. Sin embargo, puede ser apropiado poseer fondos de empresas pequeñas e internacionales para diversificar su cartera de inversiones.

Cada fondo reúne el dinero que recibe de sus accionistas para realizar sus inversiones. Cuantas más acciones venda el fondo, más dinero tendrá para crear una cartera ampliamente diversificada —mucho más grande y más diversificada de lo que usted como inversionista particular podría solventar—. La cartera variada de algunos fondos mutuos los hace menos riesgosos que comprar acciones y bonos individuales.

**Por ejemplo**, un fondo del mercado total de acciones de EE. UU. (“total U.S. stock market”) normalmente mantiene acciones de las miles de empresas que cotizan en las principales bolsas de valores (“stock exchanges”). O bien, un fondo de acciones podría enfocarse en un sector del mercado —por ejemplo, las acciones de grandes empresas representadas en el **Índice S&P 500**— o podría invertir principalmente en pequeñas empresas que se espera que crecerán rápidamente.

Los fondos de acciones internacionales posean acciones de empresas fuera de EE. UU., sea por ser dueño de empresas en mercados desarrollados, tales como Alemania, Japón y Australia, o en mercados emergentes, como la India y México.

Un fondo de bonos podría poseer una categoría particular de bono, tales como bonos municipales, o una variedad de deuda corporativa o gubernamental. Los fondos del “mercado total de bonos” (“total bond market”), por lo general, poseen todos esos tipos de deudas.

### Fondos de administración activa vs. fondos índice

No obstante, otra forma significativa en la que difieren los fondos mutuos es si un fondo se administra de manera activa o pasiva. En un fondo administrado de manera

---

activa, un administrador profesional toma las decisiones sobre qué inversiones subyacentes comprar y cuándo venderlas. En un fondo administrado de manera pasiva, más conocido como fondo indexado, las inversiones subyacentes están determinadas por el índice que sigue el fondo.

Un fondo administrado de manera activa trata de proporcionar un rendimiento más alto que el índice de referencia de la clase de inversiones que realiza. Por ejemplo, un fondo que invierte en acciones de grandes compañías generalmente desea superar al Índice S&P 500. El administrador del fondo y su equipo investigan empresas, eligen inversiones y negocian acciones para lograr rendimientos altos. Eso aumenta los costos de los fondos, lo que se transmite a los accionistas en forma de cargos.

## TIPOS DE FONDOS

### DE ADMINISTRACIÓN ACTIVA

- El administrador invierte para superar un índice de referencia específico (por ejemplo, el Índice S&P 500).
- Los cargos son más altos que los de los fondos índice.
- Con el tiempo, el rendimiento de la mayoría de los fondos no logra alcanzar su punto de referencia (“benchmark”).

### FONDO ÍNDICE

- El fondo invierte para replicar el rendimiento de un índice de referencia específico (“benchmark”).
- Los cargos son más bajos que los de los fondos de administración activa.
- Con el tiempo, el rendimiento es más consistente que el de los fondos individuales de administración activa.

Un fondo índice invierte para replicar el rendimiento del índice al que sigue, no para superarlo. Si el fondo le da seguimiento al S&P 500, por ejemplo, posee 500 acciones en dicho índice. Si una acción se elimina del S&P 500, el fondo índice vende dicha acción y compra la acción que la reemplaza. De manera similar, si un fondo rastrea un índice de acciones de pequeñas empresas, como el Russell 2000, el fondo vende y compra las acciones para duplicar la lista del índice.

Un fondo índice, por lo tanto, no tiene que pagar a un administrador para elegir las inversiones. Y existen pocos costos de negociación, debido a que la cartera cambia únicamente cuando el índice cambia. El resultado son cargos mucho más bajos para los accionistas del fondo.

Los fondos índice frecuentemente proporcionan rendimientos mayores a largo plazo que los fondos administrados de manera activa, precisamente debido a sus costos más bajos.

---

Un fondo administrado de manera activa podría rendir mucho mejores resultados que su punto de referencia en uno, tres o incluso cinco años, pero casi nunca lo logra de manera consistente a largo plazo. Una de las mayores trampas en la que los inversionistas caen es elegir un fondo administrado de manera activa basándose en su historial reciente de vencer su índice de referencia. Los fondos mutuos que publican sus rendimientos estelares a corto plazo muy raramente publican los rendimientos no tan estelares durante largos periodos. De hecho, los fondos que son los mejores protagonistas durante un año generalmente caen con bastante rapidez desde lo más alto de la lista.

## Resumen de cargos

Hay dos categorías de cargos de fondos mutuos que se aplican tanto a los fondos de gestión activa como a los de gestión pasiva. Los cargos de los accionistas incluyen cualquier cargo de venta, o cargas, que paga para comprar acciones y cargos de rescate si vende dentro de un período restringido que establece el fondo. Puede evitar estos cargos si compra solo acciones sin carga y evita reembolsos prematuros.

Los gastos operativos, que incluyen las tarifas de gestión, administrativas y de marketing, se aplican a todos los fondos y se expresan como una relación de gastos o un porcentaje de los activos netos del fondo. Estas tarifas varían según el emisor del fondo y el tipo de fondo, y pueden variar del 0,05% al 2,5%. Por ejemplo, el índice de gastos promedio de los fondos de capital gestionados activamente es del 0,52%. Los fondos indexados que realizan inversiones similares tienden a tener índices de gastos más cercanos al 0,07%.

Puede encontrar una explicación de las tarifas de un fondo en una tabla en su prospecto. Esa información le permite comparar los costos de diferentes fondos que realizan inversiones similares. Los únicos gastos que no se informan son los costos de transacción que el fondo paga a una firma de corretaje para comprar y vender sus inversiones subyacentes.

## Fondos cotizados en la bolsa ("exchange traded funds", ETF)

Los fondos cotizados en bolsa (ETF, por sus siglas en inglés) son inversiones de capital que se parecen a las acciones en algunos aspectos y a los fondos mutuos en otros. Usted compra acciones de un ETF, que cotiza en una bolsa de valores, a través de una cuenta de corretaje.

Lo que compra con su compra es acceso al rendimiento de los valores incluidos en el ETF de la misma manera que la compra de un fondo mutuo le da acceso al rendimiento de las inversiones subyacentes.



---

Los ETF se negocian durante todo el día, al igual que las acciones. El precio cambia para reflejar la oferta y la demanda y otras fuerzas del mercado. No se restablece al final del día de negociación en función de su valor liquidativo (NAV) como sucede con el precio de un fondo mutuo. Sin embargo, cuando un ETF se negocia de manera activa, su precio de mercado y NAV tienden a estar estrechamente relacionados. La mayoría de los ETF son fondos indexados. Eso significa que una cartera de ETF está determinada por las acciones o bonos incluidos en el índice que sigue. Por ejemplo, un ETF llamado SPDR S&P 500 tiene todas las acciones en el índice S&P 500. Los ETF de índice son transparentes, lo que significa que la lista actual de las posiciones del fondo siempre está disponible en el sitio web del proveedor del fondo.

Hay varias ventajas de invertir en un ETF. Sus proporciones de gastos tienden a ser bajas. Le permiten diversificarse ampliamente a través de clases y subclases de activos, así como a nivel nacional e internacional, de manera más fácil y económica de lo que podría hacerlo de otra manera. Además, los ETF no rescatan acciones que los inversionistas quieren vender, como lo hacen los fondos mutuos. Esto reduce el volumen de negocios, lo que limita las ganancias de capital a corto plazo y puede tener otras ventajas fiscales.

Sin embargo, existen diferencias entre los ETF que pueden hacer que algunos sean más apropiados para su cartera de inversiones que otros. Algunos ETF que siguen un índice específico tienen índices de gastos más altos que otros que siguen el mismo índice. Aquellos que siguen un mercado amplio, como el S&P 500 o el Russell 2000, tienden a ser más líquidos y más diversificados que los ETF que siguen un nicho de mercado más estrecho. Entonces, como sucede con otros productos de inversión, vale la pena determinar su objetivo e investigar sus alternativas antes de tomar la decisión de comprar o vender.

| FONDOS MUTUOS   | ETF COTIZADOS EN LA BOLSA  |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"><li>• Una cartera de valores seleccionados para cumplir los objetivos del fondo o que reflejan el índice que se rastrea.</li><li>• El precio se fija por el valor neto del activo (NAV) al final del día.</li><li>• Las acciones en el fondo se compran del fondo mismo o a través de un corredor o asesor financiero.</li><li>• El fondo debe comprar acciones para cumplir con las redenciones de los accionistas, lo cual puede tener consecuencias impositivas.</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>• Una cartera de valores que reflejan el índice que se rastrea.</li><li>• El precio se fija según las negociaciones durante el día.</li><li>• Las acciones se compran y venden como en la bolsa a través de un corredor o asesor financiero.</li><li>• El ETF no redime las acciones que el accionista desea vender, lo que mejora la eficiencia de los impuestos.</li></ul> |



Cuando esté listo para invertir, puede empezar con algunos pasos básicos. Aunque sea difícil de creer, no es tan complicado. Incluso puede ser más fácil que entender su factura de teléfono celular. Pero tomará algo de tiempo y requiere algunas decisiones.

✓ **Paso N.º 1** – Abra una cuenta a través de la cual usted pueda comprar sus inversiones. Los bancos, fondos mutuos (“mutual funds”) y casas de corretaje (“brokerage firms”) ofrecen una variedad de cuentas de inversión.

En el caso de las inversiones para la jubilación, muchas compañías y empresas ofrecen un plan de ahorro **401(k)**. Algunas organizaciones del sector público ofrecen un plan **457**, y algunas escuelas y organizaciones sin fines de lucro ofrecen un plan **403(b)**. Si su empleador no ofrece un plan de ahorros para la jubilación, usted puede abrir una **cuenta para la jubilación personal IRA** y ahorrar para la jubilación por su cuenta.

✓ **Paso N.º 2** – Elija las inversiones, lo que tal vez será su mayor desafío, teniendo en cuenta la gran cantidad de productos de inversión disponibles. Pero puede comenzar a paso lento, por ejemplo, abriendo una cuenta en una empresa de fondos mutuos y eligiendo uno o dos fondos, y luego ampliando su base de inversiones.

✓ **Paso N.º 3** – Reinvierta (“reinvest”)—este es el paso más fácil—. Conforme sus inversiones le proporcionen ganancias, puede utilizar estos ingresos para comprar acciones adicionales, en vez de gastar el dinero. Los montos reinvertidos lo ayudan a aumentar el valor de su cuenta. Ya que generalmente es posible reinvertir de manera automática —especialmente con los fondos mutuos—, no extrañará el dinero que no ve.

✓ **Paso N.º 4** – Siga invirtiendo, agregando nuevo dinero (capital) a su cuenta cada mes o trimestre. Una de las maneras más fáciles y eficaces de realizar esto es mediante el depósito directo de su sueldo a una cuenta bancaria o de una cooperativa de crédito (“credit union”) directamente a su fondo mutuo o cuenta de corretaje (“brokerage account”).

Si usted participa en un plan patrocinado por su empleador, puede contribuir un porcentaje de su sueldo cada periodo de pago. Una vez que se acostumbra a la idea, es otra manera fácil de invertir sin extrañar el dinero que no ve.

# PRINCIPIOS BÁSICOS DE LA INVERSIÓN

La inversión requiere el equilibrio entre el rendimiento y el riesgo.

**Rendimiento** (“return”), en este contexto, significa el *rendimiento de la inversión*, que se calcula de acuerdo a dos cosas: el cambio en el valor de la inversión —es decir lo que le costó y a cuánto la vendió— más las ganancias (“earnings”) que la inversión produjo.

| EJEMPLO  |                                |
|--|--------------------------------|
| Usted compra 100 acciones a \$20 por acción                | \$2.000                        |
| Vende 100 acciones a \$22 por acción                       | \$2.200                        |
| Ganancia (\$2.200 — \$2.000)                               | = \$200                        |
| La empresa paga un dividendo de \$0,25 por acción          | + \$ 25                        |
| <b>RENDIMIENTO</b> (ganancia de \$200 + dividendo de \$25) | = <b>\$225 (o sea, 11,25%)</b> |

Por supuesto que, si el precio de las acciones que vendió fue menor a \$20 por acción (después de restar el valor del dividendo), tendría un rendimiento negativo.

La conclusión es que cuanto mayor sea su rendimiento anual promedio, mayor será la probabilidad de que usted logre sus metas financieras.

El **riesgo** (“risk”) es la probabilidad de perder dinero en vez de ganarlo, o ganar menos de lo que esperaba. El riesgo también es la posibilidad de que el valor de su rendimiento disminuya debido a la inflación, reduciendo su poder adquisitivo.

Comprender la relación entre el riesgo y el rendimiento es esencial para tomar decisiones racionales de inversión. Cuanto más riesgo esté dispuesto a correr, mayor será la posibilidad de lograr un rendimiento significativo, pero mayor también será la posibilidad de sufrir una pérdida. Por otro lado, si no corre ningún riesgo, tendrá un rendimiento mínimo, o ninguno.

**Por ejemplo**, si deposita \$1.000 en un certificado CD bancario a cinco años que paga un interés anual compuesto del 2%, su rendimiento será de \$104, dándole \$1.104. Pero si compra acciones de un fondo mutuo que proporciona un rendimiento anual del 6%, su rendimiento en el mismo periodo de cinco años sería de \$338 —más del triple del rendimiento del CD—, dándole un total de \$1,338.

## TENGA EN CUENTA



Si lo inquieta la posibilidad de perder dinero en un periodo corto –para una inversión, cinco años es bastante corto–, tal vez no esté listo para invertir. Pero tenga en cuenta que es muy posible –aunque no esté garantizado– que una inversión que pierde valor en un cierto punto puede volver a alcanzar su valor con el paso del tiempo y podría valer mucho más de lo que usted invirtió. Cuanto más tiempo posea sus inversiones, mejores serán sus posibilidades de éxito.

Mientras que ciertas inversiones proporcionan un rendimiento mínimo, la ventaja es que mantienen seguro su capital. Puede estar seguro de que podrá retirar su inversión de \$1.000 en el CD al final de plazo. Pero en cualquier punto, su fondo mutuo podría valer mucho menos de \$1.000. Y si lo vende al precio disminuido, usted tendrá una pérdida.

## LOS RIESGOS DE LAS INVERSIONES

El riesgo asociado con una inversión generalmente pertenece a una de dos categorías: el riesgo del mercado (“market risk”) o el riesgo específico de la inversión (“investment risk”).

El riesgo del mercado resulta de lo que esté sucediendo en los mercados financieros en su conjunto. Si la economía es extremadamente débil, como lo fue en 2008 y 2009, los mercados pueden ser extraordinariamente volátiles —lo que significa que los precios cambian drásticamente durante periodos cortos—. Cuando esto sucede, los inversionistas suelen perder la confianza en los mercados y las inversiones en general. Dejan de hacer nuevas inversiones y venden las que poseen. Esto, a su vez, ayuda a crear una caída mayor.

El riesgo de una inversión, por otro lado, ocurre cuando una inversión individual pierde valor por alguna razón que esté relacionada directamente con la inversión en sí misma.

**Por ejemplo**, el riesgo de una inversión puede ser causado por mala administración que disminuye las ganancias de la compañía e impulsa a sus acciones a bajar de precio. O algunas veces una compañía se adelanta y supera a su competencia al introducir un producto que domina el mercado, lo que disminuye el valor de las acciones de la competencia. Los fondos mutuos, aunque por lo general no son tan riesgosos como invertir en acciones individuales, pueden disminuir significativamente en valor si poseen acciones en un sector estrecho del mercado.



## LOS RIESGOS DE LAS INVERSIONES

Puede tener rendimientos menores a los esperados.

Es posible que los cargos y otros costos se acumulen y reduzcan el rendimiento.

Puede perder una parte o la totalidad del capital invertido.

### ESTRATEGIAS PARA GESTIONAR LOS RIESGOS

Aunque no se pueden eliminar completamente los riesgos del mercado y los de la inversión, existen estrategias para ayudarlo a gestionar los riesgos que enfrente. Tres de las más eficaces son la asignación de activos, la diversificación y el control de los costos.

Estas estrategias no garantizan el éxito ni lo protegen de una severa caída del mercado. Pero lo pueden ayudar a mitigar el riesgo y mantener la posibilidad de lograr un alto rendimiento.

#### Asignación de activos (“asset allocation”)

La asignación de activos significa dividir su capital de inversión entre varios tipos distintos de inversiones, o clases de activos, según determinados porcentajes, en lugar de invertir en una sola clase.

Como señalamos en la **Parte 2: Cómo comenzar a invertir**, distintas clases de activos —acciones, ingreso fijo, equivalentes de efectivo y bienes raíces— por lo general reaccionan de distinta manera a lo que está sucediendo en la economía en determinado momento. Usted puede aprovechar este fenómeno al invertir en varias clases de activos al mismo tiempo.

La asignación de activos le permite compensar las pérdidas en una clase de activo con las ganancias en otra. No existe ninguna garantía relacionada con la asignación —en una caída grave del mercado, todas las clases de activos pueden caer abruptamente—, pero al poner todo su dinero en una sola clase de activo es más probable que sufra una pérdida importante que si lo distribuye a través de varias clases. Además, la asignación de activos lo ayuda a estar preparado para aprovechar los mercados siempre cambiantes al efectuar unas inversiones en cada clase de activo cada año.

Si en la década de los años 2000 usted hubiera invertido únicamente en las acciones de grandes compañías, su tasa de rendimiento anual hubiera sido negativo,  $-0,1\%$ . (El



rendimiento negativo del año 2008 fue enorme, —37%, una caída libre que tuvo a muchos inversionistas en pánico presionando el botón “vender” casi al *fondo* del mercado).

Las carteras equilibradas obtuvieron un mejor rendimiento durante ese periodo. Por ejemplo, una cartera de 70% en acciones y 30% en bonos produjo un rendimiento anual del 2,1%, y una cartera de 50/50 de acciones y bonos logró un rendimiento del 3,9%. Estos rendimientos son modestos, pero positivos y alcanzaron o superaron la tasa de inflación de esos años.

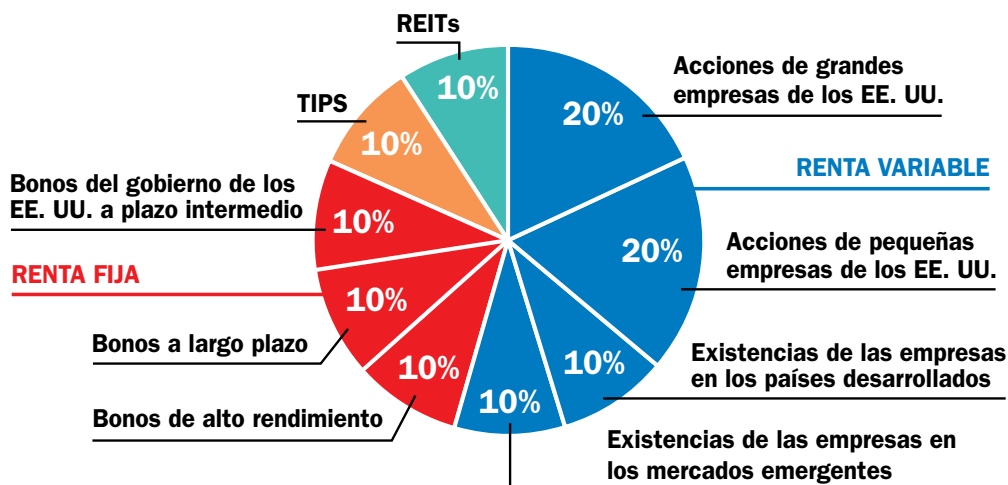
Mantener el enfoque en el largo plazo es importante para las inversiones, ya que los rendimientos de todas las clases de activos pueden variar ampliamente.

## Diversificación

La asignación de activos lo ayuda a gestionar el riesgo del mercado. Usted puede gestionar el riesgo de las inversiones mediante la diversificación, es decir, al invertir en distintas subclases de una clase de activo. Por ejemplo, las acciones de una compañía grande pertenecen a una subclase de activos distinta a las acciones de una empresa pequeña.

Las subclases de activos suelen diferenciarse una de otra en algunos aspectos importantes, aunque todas comparten las características esenciales de su clase. Por ejemplo, las acciones de una compañía grande y las de una empresa pequeña suelen aumentar de valor a tasas distintas, reaccionan de manera distinta a los cambios en la economía y lo exponen a niveles distintos de riesgo de inversión.

De igual manera, los bonos tienen **plazos** distintos, **clasificaciones** distintas y tasas de interés distintas. También tienen emisores distintos: el Tesoro de EE. UU., varios estados y ciudades, y compañías grandes y pequeñas.



---

En la cartera diversificada mostrada en la página anterior, cada clase de activo —como renta variable y renta fija— incluye fondos mutuos que conforman diversos tipos de inversiones.

Puede ser más fácil de entender la diversificación al comprender de lo que no es:

- Usted *no se ha diversificado* si posee solo unas pocas acciones, o acciones de un fondo mutuo que esté concentrado en un sector especializado del mercado, tal como el financiero.
- Usted *no se ha diversificado* si los únicos bonos que posee son emitidos por el estado en el que vive o el mismo organismo gubernamental de EE. UU.

## ASIGNAR SU CARTERA DE INVERSIÓN

Existen muchos factores en los que debe pensar cuando comience a invertir y esté decidiendo sobre una asignación para su cartera de inversiones. ¿Qué edad tiene? ¿En cuánto tiempo se piensa jubilar? ¿Cuáles son sus obligaciones financieras, como su deuda y dependientes? ¿Cuál es su tolerancia al riesgo, que significa, cómo reaccionaría si una recesión del mercado minara un enorme porcentaje de sus activos de inversión? Si la respuesta incluye la palabra “pánico”, entonces probablemente querrá atenerse sobre todo a inversiones más seguras, como la renta fija y se la llevará tranquila con la inversión de renta fija.

Su asignación de activos es una decisión personal que depende de muchos factores únicos para su situación financiera, las circunstancias de su familia y su temperamento. No permita que lo presionen a hacer algo que no entiende o que excede su tolerancia al riesgo.

Lo que es correcto para su cuñado, o para alguien que venda productos financieros, puede no ser correcto para usted. No hay nada malo en escuchar la opinión de alguien, pero en última instancia usted debe realizar su propia investigación y tomar sus propias decisiones.

No existe una asignación que sea adecuada para todos o que funcione a la perfección en todos los entornos de mercado. Sin embargo, un puñado de fondos mutuos que invierten en diferentes clases de activos brindan la diversificación adecuada para que cuando una parte de su cartera pierda valor no se hunda el barco. Una vez que considere los siguientes factores y abra una cuenta con una compañía de fondos mutuos o una firma de corretaje, es fácil encontrar los fondos que necesita para empezar a construir su cartera.

## FACTORES A CONSIDERAR AL TOMAR DECISIONES DE INVERSIÓN

- **El periodo de tiempo que tiene para lograr sus metas.** Por ejemplo, invertir para obtener una hipoteca que usted comenzará a pagar en cinco años es muy diferente a invertir para una jubilación que comenzará en 30 años.
- **La cantidad de riesgo que usted considera prudente.** Incluso si espera trabajar 30 años o más antes de jubilarse, tal vez no desee asumir el riesgo que existe en una cartera diversificada. “Dormir bien” fue el criterio de inversión del difunto Paul Samuelson, primer premio Nobel en economía estadounidense.
- **Otras inversiones y fuentes esperadas de ingresos.** Esto incluye el Seguro Social, que provee beneficios de por vida y representa un activo financiero significativo para la mayoría de los estadounidenses. También es posible que haya obtenido una pensión de su empleador, que sea dueño de un pequeño negocio o que reciba ingresos de un negocio de familia. La cantidad de estos activos puede influir mucho sobre cuánto está dispuesto a arriesgar.

## ASIGNACIONES DE MUESTRA DE CARTERA

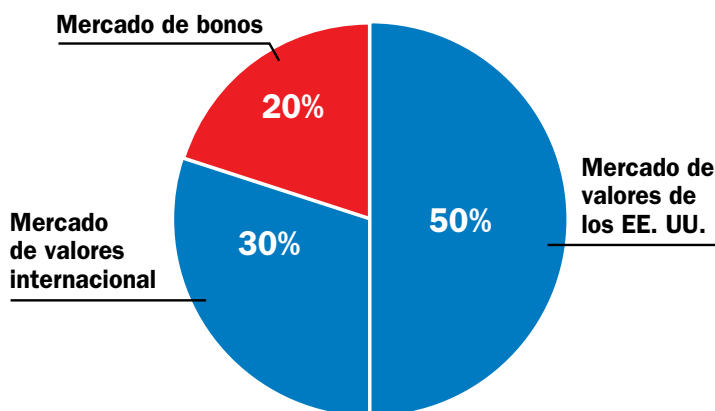
Las siguientes gráficas de pay le muestran cuatro asignaciones de cartera de inversiones. La división apropiada entre las participaciones de acciones y bonos suelen reflejar la situación financiera de un inversionista, su edad, y su tolerancia para el riesgo de inversión. Recuerde que estas asignaciones solamente son modelos. La asignación más adecuada para usted puede ser distinta de uno de estos modelos.

### Cartera bastante agresiva

50% del mercado de valores de los EE. UU.

30% del mercado de valores internacional

20% del mercado de bonos



---

Esta cartera de inversiones ha asignado el 80% de sus participaciones a los valores de Estados Unidos e internacionales. Los valores de los EE. UU. están diversificados entre varias industrias a través de los fondos índice y otros fondos mutuos. Un porcentaje relativamente pequeño se asigna a renta fija. La asignación puede ser adecuada para los inversionistas que:

- Cuentan con un amplio plazo para lograr sus metas financieras y pueden soportar los altibajos del mercado a lo largo del tiempo. Estos inversionistas también cuentan con ingresos y ahorros actuales suficientes para cubrir sus gastos cotidianos, así como para cubrir las obligaciones financieras inesperadas.
- Tienen otras fuentes de ingreso importantes así que pueden arriesgarse a algunas posibles pérdidas a corto plazo en los mercados de renta variable pues no necesitarían vender cuando el mercado estuviera en recesión.
- Tienen una tolerancia relativamente alta al riesgo de inversión, siguen una visión a largo plazo en sus inversiones y no entran en pánico cuando bajan los

### **Cartera moderadamente agresiva**

45% del mercado de valores de los EE. UU.

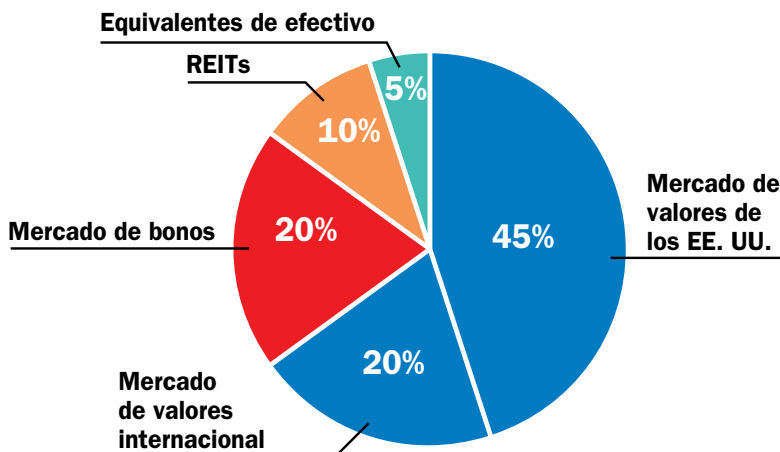
20% del mercado de valores internacional

20% del mercado de bonos

10% REIT

5% de equivalentes de efectivo

Esta cartera ha asignado el 65% de sus participaciones a valores de los EE. UU. e internacionales, el 20% a inversiones de renta fija y el 10% a REIT.



Esta asignación puede ser adecuada para los inversionistas que:

- Cuentan con muchos años para lograr sus metas financieras y pueden soportar los altibajos del mercado a lo largo del tiempo. Sin embargo, también quieren contar con una reserva si los precios del mercado bajan cuando necesitan dinero en efectivo para cubrir gastos.
- Pueden arriesgarse a posibles pérdidas a corto plazo en los mercados de renta variable y tienen inversiones suficientes en efectivo para evitar tener que vender sus participaciones de renta variable cuando el mercado está en recesión.

- Se están acercando a la jubilación pero tienen otras fuentes confiables de ingresos.
- Tienen una tolerancia moderadamente alta para el riesgo de inversión, siguen una visión a largo plazo en sus inversiones, pero desean mitigar el riesgo de inversión al asignar una parte de la cartera a equivalentes en efectivo y renta fija.

### **Cartera equilibrada**

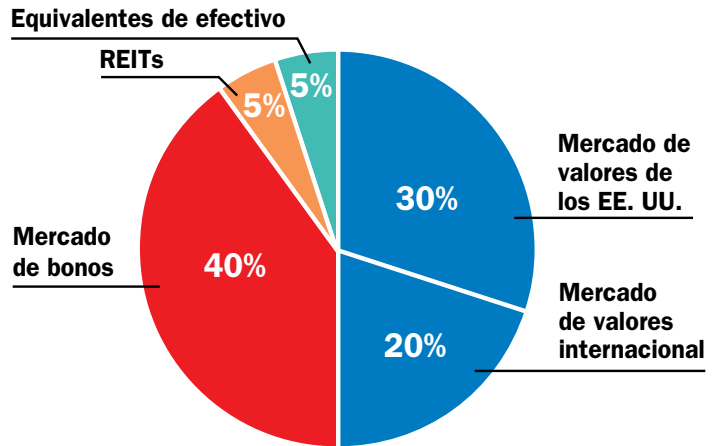
30% del mercado de valores de los EE. UU.

20% del mercado de valores internacional

40% del mercado de bonos

5% REIT

5% del equivalentes de efectivo



Esta cartera de inversiones logra un equilibrio entre acciones de fondos mutuos diversificados que representan el 50% de las participaciones, el 40% asignado a la renta fija, y el 5% a los REIT.

Esta asignación puede ser adecuada para los inversionistas que:

- Han logrado algunas de sus metas financieras, pero todavía tienen otras por alcanzar.
- Quieren capitalizar el potencial crecimiento de los mercados a la vez que proporcionan ingresos procedentes de inversiones en bonos como una protección contra las caídas del mercado en caso de que necesiten efectivo para cubrir gastos inesperado.
- Tienen una tolerancia moderada al riesgo de inversión y quieren equilibrar las inversiones más estables de renta fija que preservan sus ganancias con el potencial de crecimiento mayor de las inversiones de valores, a pesar del riesgo más elevado.

---

## Crecimiento conservador

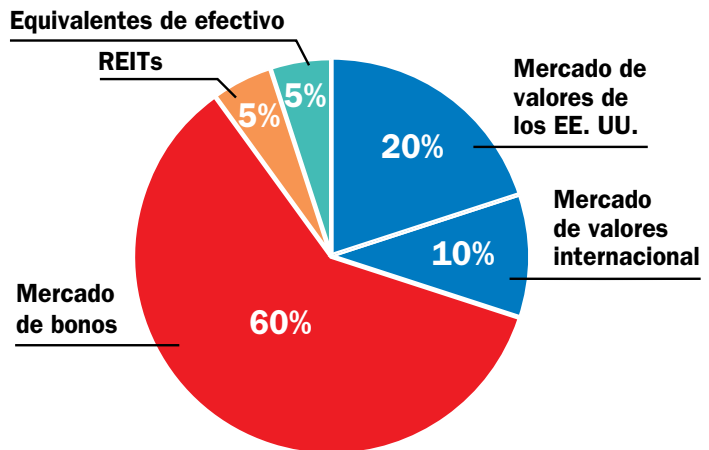
20% del mercado de valores de los EE. UU.

10% del mercado de valores internacional

60% del mercado de bonos

5% REIT

5% del equivalentes de efectivo



Esta cartera de inversiones de crecimiento conservador

tiene una asignación del 30% en inversiones de valores y el 60% en inversiones de renta fija, con un porcentaje menor en REIT y participaciones en efectivo.

Esta asignación puede ser adecuada para los inversionistas que:

- Se están acercando a la jubilación y quieren preservar algunas de sus ganancias mientras que al mismo tiempo retienen sus participaciones de acciones como una cobertura para los muchos años de vida durante su jubilación.
- Desean equilibrar los ingresos y las inversiones de renta fija de menor riesgo con alguna posibilidad de crecimiento de las participaciones en acciones a pesar de los riesgos de pérdidas.
- Tienen una tolerancia relativamente baja a moderada para el riesgo de inversión y desean preservar su capital manteniendo algunas inversiones de acciones para superar la inflación.

## RENTABILIDAD DE LA CARTERA

Podría ser útil revisar los rendimientos a largo plazo de algunas carteras establecidas que muchos inversionistas usan como punto de inicio —pero solo como punto de inicio— para decidir cómo asignar sus activos.

Los **rendimientos son reales**, lo que significa que están ajustados de acuerdo a la tasa de inflación. Si un fondo mutuo rinde, digamos, 8% en un año y la inflación durante ese tiempo fue del 2%, el rendimiento real es del 6%. Los rendimientos reales le dan una imagen más precisa de lo que en realidad ganan sus inversiones.

| ASIGNACIÓN CON FONDOS MUTUOS DE BAJO COSTO                       |  | RENDIMIENTO ANUAL 1970 — 2019 |
|--|--|-------------------------------|
| <b>División clásica en 60 y 40%</b>                              |  |                               |
| 60% en mercado total de acciones de EE. UU.                      |  | <b>6,1%</b>                   |
| 40% en mercado total de bonos de EE. UU.                         |  |                               |
| <b>Tres Fondos</b>   |  |                               |
| 40% en mercado total de acciones de EE. UU.                      |  | <b>5,8%</b>                   |
| 20% en mercado total de acciones extranjeras                     |  |                               |
| 40% en mercado total de bonos                                    |  |                               |
| <b>William Bernstein (asesor de inversiones y autor)</b>         |  |                               |
| 25% en acciones de compañías grandes                             |  | <b>6,4%</b>                   |
| 25% en acciones de empresas pequeñas                             |  |                               |
| 25% acciones extranjeras de países desarrollados                 |  |                               |
| 25% letras Tesoro a corto plazo (“US Treasury bills”)            |  |                               |
| <b>“Core Four” de Rick Ferri (asesor de inversiones y autor)</b> |  |                               |
| 48% en mercado total de acciones                                 |  | <b>6,8%</b>                   |
| 24% en mercado total de acciones extranjeras                     |  |                               |
| 20% en mercado total de bonos                                    |  |                               |
| 8% en REIT (inversión en bienes raíces)                          |  |                               |

FUENTE: [PortfolioCharts](#). Rendimientos asumen que la cartera se reequilibra anualmente.

## HACIENDO CAMBIOS

El viejo dicho que lo único constante en la vida es el cambio ciertamente aplica a la inversión. Al asignar (distribuir) detenidamente su cartera de inversiones (“portfolio”) entre varias clases de activos, usted ha tomado un paso enorme para lograr un poco de control sobre su futuro financiero. Pero todavía no ha terminado. Dos conceptos a tener en mente son muy pero muy importantes: la **reasignación** y el **reequilibrio**.

### Reasignación

La reasignación (“reallocation”) es simplemente el proceso de modificar su asignación de activos conforme cambien las circunstancias de su vida. La asignación que eligió



---

como persona soltera de 25 años probablemente sea demasiado agresiva cuando tenga 50 años y enfrente la posibilidad de enviar a un(a) hijo(a) a la universidad. Tal vez le convenga reducir la cantidad invertida en acciones y otras inversiones más riesgosas, y aumentar la cantidad en ingreso fijo y equivalentes de efectivo más seguros.

No obstante, de vez en cuando debería considerar sus metas financieras y las circunstancias de su vida, y entonces reasignar su cartera si fuera necesario.

Otros factores también pueden afectar la manera y el momento en que debe reasignar su cartera de inversiones. Por ejemplo, la sabiduría convencional sugiere que, conforme se aproxime a su jubilación, concentre su cartera más en inversiones de renta fija y menos en valores.

Pero como la gente vive más tiempo y disfruta de una vida mejor y más activa en el momento de la jubilación -que a menudo va acompañada por un aumento de los gastos- el modelo de asignación tradicional puede ya no ser adecuado para todos.

Es por eso que algunos asesores financieros recomiendan que los inversionistas que están cerca de jubilarse o ya en plena jubilación, que cambien su asignación a inversiones de renta fija a un ritmo más lento, y que conserven más en acciones ya entrados en la jubilación. Este criterio se aplicaría especialmente a aquellos que tienen otras fuentes de ingresos para cubrir sus gastos diarios, así como las emergencias inesperadas.

## Reequilibrio

El reequilibrio es el proceso más regular de ajustar su cartera de inversiones para tomar en cuenta las oscilaciones en los mercados financieros. Si una clase de activos ha tenido resultados particularmente buenos o particularmente deficientes durante los últimos seis meses o un año, probablemente su cartera ya no está en su asignación preferida.

Por ejemplo, si usted opta por una asignación del 60% de acciones y el 40% de bonos, con el tiempo los mercados desviarán dicha asignación. Las ganancias del mercado de acciones pueden aumentar sus acciones al 70% de su cartera, y factores negativos que afectan el mercado de bonos pueden disminuir sus bonos al 30% de su cartera. En tal caso, debe considerar vender acciones y comprar bonos para reequilibrar su cartera a sus porcentajes preferidos.

Como alternativa, podría simplemente destinar todo su nuevo dinero de inversión a bonos hasta restaurar su equilibrio del 60% y el 40%. Los beneficios de reequilibrar son significativos. El proceso ayuda a proporcionarle un sistema y la disciplina para vender a precio alto y comprar a precio bajo. En el ejemplo anterior, reequilibrar al vender algunas de sus acciones con valor en ascenso lo forzaría a asegurar altas ganancias del mercado de acciones.

Si reequilibra al comprar más de una clase de activo después de que caiga en valor, usted disminuirá su costo promedio en dicha inversión y posiblemente obtendrá ganancias futuras.

---

El reequilibrio también es importante porque restaura su cartera al nivel de riesgo que usted prefirió cuando estableció su primera asignación de activos. En general, debe considerar el reequilibrio cuando su asignación varíe alrededor del 10% de sus objetivos.

El reequilibrio no es fácil para la mente, todo mundo quiere quedarse con el ganador. Sin embargo, vender participaciones que han aumentado de valor y comprar activos cuyos precios se han reducido es una manera de reequilibrar su cartera.

## FONDOS CON FECHA LÍMITE (“TARGET DATE FUNDS”)

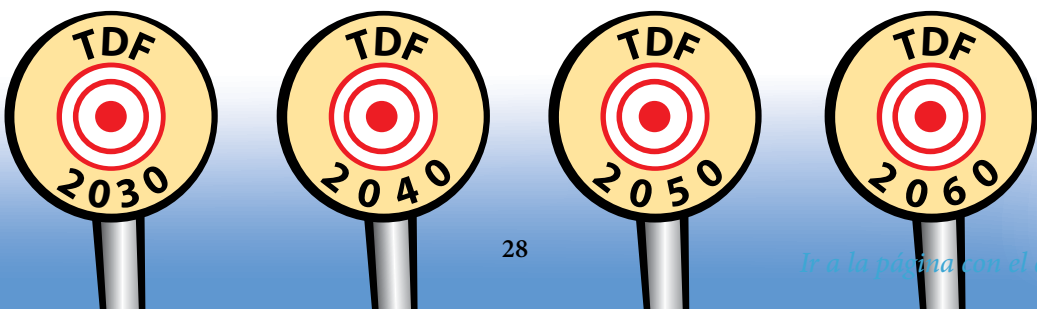
Si la asignación de activos y el reequilibrio y la reasignación de su cartera le parecen complicados, o nunca ha reequilibrado o reasignado las cuentas de inversión que posee, quizá debería considerar un fondo con fecha límite (“target date fund”, TDF).

Si contribuye a un plan de jubilación en su trabajo, probablemente tenga esa opción, ya que los empleadores están agregando rápidamente los fondos con fecha límite a sus elecciones de inversión 401(k). También puede seleccionar esos fondos para una cuenta de ahorros para la universidad, una cuenta para la jubilación IRA o una cuenta de inversión sujeta a impuestos.

El inversionista selecciona un TDF vinculado a su año esperado de jubilación o el año en que su hijo va ir a la universidad. Si el año esperado de jubilación es entre 2038 y 2042, por ejemplo, el inversionista podría seleccionar un TDF 2040. El fondo comienza con una cartera en su mayoría de acciones y después cambia con el tiempo para incrementar el porcentaje de ingresos fijos. En teoría, los riesgos del fondo disminuyen al aproximarse la fecha de la jubilación o el ingreso a la universidad. El ritmo y tiempo de la reasignación se conoce como la ruta de **reasignación de capital** (“glide path”) del fondo —un término reconfortante en inglés que implica un aterrizaje suave—.

Los fondos con fecha límite poseen muchas ventajas, y se promueven, con ciertas justificaciones, como punto único de compra para inversionistas que están perplejos por el mercado financiero excesivamente complejo. Pero también lo exponen a riesgos potenciales, como lo hacen todas las inversiones.

Los fondos que comparten una fecha límite —un fondo de jubilación 2040, por ejemplo— pueden tener distintas asignaciones y distintas rutas de asignación de capital. Por lo tanto, al elegir un fondo con fecha límite, es importante para los inversionistas determinar si la asignación es adecuada para sus metas y su tolerancia al riesgo, en lugar de simplemente elegir un fondo basado en cierto año.



---

Al igual que con los fondos mutuos en general, algunos fondos con fecha límite cuestan más —mucho más— que otros, lo que resulta en una gran diferencia en los rendimientos que pagan.

Muchos inversionistas además tienen ideas erróneas peligrosas acerca de los fondos con fecha límite. Una encuesta realizada por la Comisión de valores y bolsas de EE. UU. (“Securities and Exchange Commission”, SEC) encontró que casi la mitad de los propietarios de los fondos con fecha límite no entendían que los fondos *no garantizan los ingresos* en la jubilación. Esos inversionistas no sabían que los TDF son fondos de fondos, incluido un TDF, que invierten en otros fondos mutuos. El valor de cualquier fondo mutuo o fondo de fondos depende del rendimiento de sus inversiones subyacentes durante el período en el que se invirtieron. Ese rendimiento no se puede predecir.

## CÓMO ES QUE LOS COSTOS DE INVERSIÓN AFECTAN SU RENDIMIENTO

Además de los riesgos del mercado y de la inversión, usted debe considerar lo que paga por comprar y poseer las inversiones, ya que estos costos reducen directamente el rendimiento de su inversión.

Algunos costos de inversión son inevitables. Cuesta dinero efectuar las transacciones. A los fondos mutuos les cuesta dinero administrar sus fondos. A los corredores de bolsa les cuesta dinero mantener sus oficinas y sitios web y proveer investigación acerca de las inversiones. Pero también es posible no pagar más de lo necesario:



- Antes de invertir en un fondo mutuo, revise su **porcentaje (coeficiente) de gastos** (“expense ratio”). Para pagar sus gastos de operación y mercadeo, un fondo carga anualmente un porcentaje del saldo de su cuenta. Si el porcentaje de gastos es del 1%, por ejemplo, usted pagaría \$150 en una cuenta con valor de \$15.000. El fondo también podría cobrar **cargos de venta** (“loads”), los cuales no se incluyen en el porcentaje de gastos. Ambos se publican en el **prospecto** (“prospectus”) del fondo y en la página web de la empresa de fondos. Muchas empresas de fondos venden acciones en sus propios fondos directamente, sin cobrar cargos de venta. Se recomienda elegir el menos costoso de los fondos de clasificación comparables.
- Elija las cuentas de inversión de bajo costo. Podría abrir una cuenta de corretaje en línea (“online brokerage account”), la cual puede cobrar una comisión de menos de \$10 por transacción. Con este tipo de cuenta, sin embargo, quizá tenga que investigar más por su cuenta para identificar las inversiones y elegir el momento correcto para comprar y vender, ya que su corredor de bolsa no le hará sugerencias.

## EL IMPACTO DE LOS CARGOS (“FEES”)

Digamos que invierte \$10.000 en una cuenta con impuestos diferidos (“tax-deferred”), deposita \$250 mensualmente durante 25 años y realiza un rendimiento anual del 6%. (Supongamos para este ejemplo que los impuestos se difieren hasta el retiro.)

El total teórico que acumularía es de \$212.813. Sin embargo, la cantidad verdadera que usted tendrá a los 25 años depende de los cargos y gastos de inversión cobrados por el fondo, como se demuestra en estos ejemplos:

|                                | Fondo 1          | Fondo 2          | Fondo 3          |
|--------------------------------|------------------|------------------|------------------|
| Valor antes de cargos y gastos | \$212.813        | \$212.813        | \$212.813        |
| Porcentaje de gastos           | 0,2%             | 0,8%             | 1,2%             |
| Cargos de venta                | Ninguno          | Ninguno          | 4,75%            |
| Efecto de los cargos y gastos  | -\$6.858         | -\$25.993        | -\$39.168        |
| <b>Valor real</b>              | <b>\$205.955</b> | <b>\$186.820</b> | <b>\$173.645</b> |

En este ejemplo, si invierte en el Fondo 1, en 25 años tendría \$205.955. Pero si invirtiera en el Fondo 3, tendría tan solo \$173.645. La diferencia de \$32.310 es una cantidad significativa que estaría mejor en su billetera que en los ingresos del fondo.

Como puede ver, el impacto de los gastos y los cargos de ventas por adelantado en el rendimiento real de su fondo mutuo puede ser sustancial.

A pesar de lo que usted podría pensar y lo que un gerente de fondos de alto precio pueda decirle, estudio tras estudio ha demostrado que no existe ninguna evidencia de que las inversiones con mayores costos produzcan superiores rendimientos. De hecho, frecuentemente lo contrario suele ser verdad.

Tenga en cuenta que el costo de la inversión no es únicamente los gastos que cobran los fondos mutuos. Si invierte en fondos mutuos y acciones mediante una cuenta de corretaje (“brokerage account”), probablemente pagará comisiones por la compra y venta de valores y podría pagar cargos adicionales por el mantenimiento de la cuenta o por no mantener un saldo mínimo.

Usted no puede controlar muchas de las variables de la inversión —la dirección del mercado, la tasa de inflación o la tasa de impuestos sobre sus ingresos—. Pero sí tiene control sobre una de las variables más críticas —lo que paga por comprar y poseer sus inversiones—.

La lección es clara: cuanto más alto sean el porcentaje de gastos del fondo y los cargos de venta y comisiones, entre otros, menor será su rendimiento.

## INVERTIR PARA UNA JUBILACIÓN SEGURA

Al pensar en su jubilación, una de las primeras cosas a tener en cuenta es cuánto le costará vivir cómodamente. Ese cálculo le da una base para determinar el ingreso que necesitará.

Algunas cosas seguramente costarán menos cuando se jubile: no tendrá los gastos de ir al trabajo; su hipoteca puede estar saldada, o casi; sus hijos pueden haberse graduado de la universidad y estar empleados. Puede haber otros gastos que también disminuirán.

Por otro lado, ciertas cosas probablemente costarán más. El seguro de salud y los gastos de atención médica encabezan la lista. Los impuestos por bienes raíces y el seguro de propiedad pueden aumentar. Es posible que usted desee gastar más en viajes, pasatiempos u otras cosas que ha dejado para hacer cuando tuviera más tiempo.

Y estará gastando dinero en comida, ropa y otras necesidades.

En general se estima que en la jubilación usted necesitará por lo menos el 70% de los ingresos del último año de trabajo para mantener su estilo de vida después de jubilarse. Es probable que necesite aún más si es soltero o el sostén principal de la familia.

La inflación es un factor importante: sus gastos aumentarán con el paso del tiempo, algunos más rápido que otros; por cada año que esté jubilado es probable que necesite más ingresos que el año anterior.

Si le preocupa haber comenzado tarde su plan para la jubilación, existen maneras de ponerse al día. Es más fácil al cumplir los 50 años, ya que puede ahorrar más en una cuenta IRA tradicional o Roth, así como en un plan 401(k) o similar que ofrezca su empleador.

### Seis posibles fuentes principales del ingreso de la jubilación

- Una **pensión** de una compañía privada o una organización pública.
- Beneficios del Seguro Social (“Social Security”).
- Una anualidad (“annuity”) —un contrato entre usted y una compañía de seguros— que proporcione ingresos garantizados por un determinado periodo.
- El ingreso de las cuentas para la jubilación que reducen impuestos (“tax-sheltered”) a las que ha contribuido durante años —incluyendo los planes **401(k)**, **457**, o **403(b)**, patrocinados por el empleador y una **cuenta para la jubilación personal** (IRA).
- Ingresos de las cuentas de inversión sujetas a impuestos.
- Ingresos de un trabajo después de la jubilación.

---

## CUENTAS PARA LA JUBILACIÓN

Todas las inversiones que hemos comentado hasta ahora —acciones, bonos, fondos mutuos, ETF— se vuelven inversiones para la jubilación cuando usted la posee en una cuenta para la jubilación, la cual puede, a su vez, ser parte de un plan para la jubilación más amplio, como el patrocinado por su empleador.

**Por ejemplo**, usted puede realizar inversiones para la jubilación en una cuenta en un plan de ahorros para la jubilación patrocinado por su empleador, como el 401(k), el cual está disponible para todos los empleados elegibles. Si usted participa, hay una cuenta con su nombre en el plan. El dinero que deposite en la cuenta siempre será suyo, no de la compañía. Usted contribuye a su cuenta al diferir parte de su salario y puede asignar el dinero a cualquiera de las inversiones disponibles a través del plan —por lo general, fondos mutuos—.

Del mismo modo, puede realizar inversiones a través de una cuenta personal IRA que abra en una casa de corretaje (“brokerage firm”), banco o empresa de fondos mutuos, que actúa como custodio (“custodian”) de la cuenta. El custodio hace el seguimiento de su cuenta, le envía estados de cuenta con regularidad y sigue sus instrucciones para invertir su dinero. De hecho, los tipos de inversiones para la jubilación que usted desea realizar son un factor importante para la elección de dónde abrirá su cuenta IRA. Se recomienda tener un custodio que ofrezca el rango de inversiones que usted está considerando para su cartera para la jubilación.

Dado que las inversiones por sí mismas no distinguen entre una cuenta para la jubilación y una cuenta que no es para la jubilación, ¿qué las distingue? Es la forma en que las ganancias en las cuentas —y algunas veces las contribuciones que se hacen a ellas— se gravan con impuestos.

En una cuenta sujeta a impuestos, los impuestos a los ingresos se cobran el año en que se reciben y a tasas distintas, según los tipos distintos de inversiones. Por ejemplo, si usted gana \$100 en pagos de intereses en el año, esos \$100 se agregan a sus otros ingresos básicos, incluyendo sueldo o salario, y los impuestos se cobran a la misma tasa. La excepción principal es que los intereses en ciertos bonos municipales (“municipal bonds”) no pagan impuestos.

Las **ganancias de capital a largo plazo** (“long-term capital gains”) y los **dividendos calificados** (“qualified dividends”) también están sujetos a impuestos en el año en que se reciben, pero a la tasa más baja de impuestos a las ganancias de capital a largo plazo.

Por el contrario, con una **cuenta para la jubilación con impuestos diferidos**, como un plan 401(k) o una cuenta IRA, las ganancias de inversión no pagan impuestos hasta que las retire de la cuenta —por lo general, unos años después de su jubilación—. Si las contribuciones a la cuenta fueron con impuestos diferidos al realizarlas, como lo serían con un plan 401(k) o una cuenta IRA, con derecho a deducir impuestos, el impuesto se cobra sobre el monto total de cada retiro de fondos, no solamente sobre las ganancias.

---

La tasa de impuestos que se aplica a esos retiros es la tasa que usted paga por sus ingresos ordinarios, aunque su tasa en la jubilación pueda ser más baja de lo que era cuando estaba trabajando si su ingreso total es menor.

## PLANES DE PENSIÓN

La retribución que usted recibirá de los planes de pensión depende de los años que trabajó, la compensación que recibió y otras provisiones que son específicas de los planes de su compañía. Deberá preguntar al departamento de Recursos Humanos antes de su retiro sobre los detalles del plan, incluyendo las opciones de pago y otras decisiones.

## SEGURO SOCIAL (“SOCIAL SECURITY”)

Si ha trabajado y contribuido al Seguro Social, puede esperar recibir los beneficios cuando se jubile. La cantidad que recibirá depende de varios factores, como el número de años que participó, el monto que pagó en el Seguro Social y la edad en la que comienza a recibir beneficios.



Como regla general, cuanto más tiempo espere para comenzar a recibir los beneficios, más altos serán sus pagos mensuales. Para las personas nacidas en 1960 o después, 67 es la edad plena de jubilación (“full retirement age”) —la edad cuando puede comenzar a recibir los beneficios plenos (“full benefits”)—. Para las personas nacidas entre 1943 y 1954, la edad plena de jubilación es 66. Para las personas nacidas entre 1955 y 1959, la edad plena aumenta en incrementos de dos meses, desde los 66 años y 2 meses hasta los 66 y 10 meses.

El beneficio será aún más que el beneficio pleno cada año que espere a recibir los beneficios —hasta los 70 años—. Por ejemplo, si una persona que tiene actualmente 62 años espera hasta la edad plena de jubilación a los 67 años para recibir sus beneficios, recibirá un beneficio mensual que es casi el 40% más alto. Si espera hasta tener 70 años, el beneficio mensual aumenta en otro 25%. Pero, si decide recibir los pagos antes de la edad plena de jubilación —lo que puede hacer a partir de los 62 años—, su beneficio se reducirá permanentemente, según la edad en la que comience.

Para ayudarlo a determinar a qué edad debería comenzar a recibir sus beneficios del Seguro Social, vea la Calculadora para estimar los beneficios de la jubilación (“Retirement Estimator”) y otra información en español, en el sitio [www.socialsecurity.gov](http://www.socialsecurity.gov). También encontrará más información sobre cómo maximizar los beneficios. El centro de investigaciones Center for Retirement Research en la universidad Boston College ([crr.bc.edu](http://crr.bc.edu)) publica en inglés [The Social Security Claiming Guide](#) y un número creciente de empresas de fondos mutuos y de servicios financieros ofrecen servicios de estimación de beneficios gratuitos.



---

## ANUALIDADES (“ANNUITIES”)

Otra posible fuente de ingreso en la jubilación es una anualidad, un contrato de una compañía de seguros, que está diseñada para proporcionar pagos de ingresos con regularidad, frecuentemente por el resto de su vida. Existen dos tipos de anualidades:

- Una **anualidad inmediata** (“immediate annuity”) puede convertir su efectivo en un flujo constante de ingresos. Por lo general, usted paga una anualidad inmediata con un pago único por adelantado antes de que comience el periodo de desembolsos.
- Una **anualidad diferida** (“deferred annuity”) generalmente se compra mediante el pago de primas a la compañía emisora durante sus años de trabajo. El valor acumulado de su cuenta proporciona una fuente regular de ingresos después de la jubilación. Todas las ganancias en su cuenta tienen impuestos diferidos hasta que comience a recibir los ingresos.
- Una **anualidad de longevidad** (“longevity annuity”) se asemeja a una anualidad inmediata. La compra con una suma global o transfiere el dinero de su IRA o del saldo del plan patrocinado por el empleador. La diferencia es que en lugar de empezar a pagar ingresos de inmediato, tal como sucede con una anualidad inmediata, la fecha de inicio para recibir ingresos de una anualidad de longevidad es una cantidad de años en el futuro, según la edad que seleccione. No puede tener más de 85 años.

Las anualidades son productos complicados con muchas características y cargos distintos. Mientras que sus defensores apuntan a los ingresos regulares que garantizan las anualidades, sus críticos sostienen que los costos perjudican los beneficios. Y siempre existe el riesgo de que la compañía que proporciona la anualidad no podrá cumplir con sus obligaciones financieras hacia los titulares de contrato.

### TENGA EN CUENTA

Antes de comprar una anualidad, utilice las bases de datos públicas de Utah disponibles para evaluar el estado de licencia de seguros y valores del vendedor y revise cuidadosamente el contrato del producto.



## 401(K) PLAN DE JUBILACIÓN PARA EMPLEADOS (“RETIREMENT SAVINGS PLAN”)

Cuando participa en un plan 401(k), usted difiere a su cuenta, cada periodo de pago, ingresos antes de deducir impuestos (“pretax income”), generalmente al designar un porcentaje de lo que gana. Las ganancias diferidas no se incluyen en el ingreso bruto



---

que su empleador reporta al IRS, lo que significa que contribuir a un plan 401(k) reduce los impuestos sobre los ingresos que usted debe ese año.

Algunos empleadores también ofrecen una cuenta Roth 401(k) exenta de impuestos. Usted difiere los ingresos después de impuestos, no antes de impuestos, a una Roth 401(k) para que su ingreso sujeto a impuestos no se reduzca durante los años que contribuye. No obstante, todo lo que retire de la cuenta, por lo general después de jubilarse, está totalmente libre de impuestos siempre que tenga al menos 59 años y medio y la cuenta haya estado abierta al menos cinco años.

Existe un límite anual en las contribuciones a un 401(k) impuesto por el gobierno federal. Este límite fue de \$20.500 en el 2022, más una contribución “para actualizarse” (“catch-up contribution”) de \$6.500 si tiene 50 años o más. Generalmente puede contribuir con cualquier cantidad hasta el límite “máximo”. Si tiene la opción de cuentas tradicionales y Roth, puede elegir una u otra o dividir su contribución anual entre las dos.

Como el aplazamiento de salario se maneja de manera automática, realizar la contribución es fácil —al menos cuando se acostumbra a la idea de cambiar un poco menos en su cheque actual por más ahorros para la de jubilación—.

La parte más difícil es seleccionar las inversiones para su cuenta. La mayoría de los empleadores proporcionan una serie de opciones de inversión, que por lo general son fondos mutuos o **anualidades**, pero también pueden incluir acciones de la compañía. Por lo general, es su responsabilidad elegir entre esas opciones, lo que requiere tomar en cuenta su estrategia de inversión y el nivel de riesgo con el que se siente cómodo.

Existen buenas razones para contribuir a un plan 401(k), pero hay también algunas desventajas a considerar.

En el lado positivo, su empleador puede igualar un porcentaje del capital con el que usted contribuye, incluso dólar por dólar, hasta cierto límite. Eso es dinero gratuito que siempre viene bien. También existen otros factores positivos a tener en cuenta:

- Su empleador puede igualar un porcentaje del dinero que usted aporta, quizás incluso dólar por dólar, hasta cierto límite. Eso es dinero gratis, siempre bienvenido.
- Sus contribuciones a una cuenta tradicional reducen su ingreso sujeto a impuestos (“taxable income”) y el impuesto sobre los ingresos que debe.
- Invertir con regularidad lo ayuda a aumentar el saldo de su cuenta.
- El aplazamiento de impuestos sobre sus contribuciones y ganancias permite que sus ahorros se acumulen más rápido que como lo harían en una cuenta sujeta a impuestos, ya que no tiene que retirar dinero para pagar los impuestos.

Además, los planes 401(k) permiten las contribuciones más altas que usted puede contribuir a un plan de ahorros para la jubilación. Esta es una ventaja importante, especialmente si puede contribuir el máximo.

---

En Utah, los Sistemas de Retiro de Utah (URS) brindan beneficios de seguro y retiro exclusivamente para los empleados públicos de Utah. URS es una unidad componente del Estado de Utah y se rige por el Título 49 del Código de Utah. A los miembros de URS se les ofrecen ocho sistemas de pensiones de beneficios definidos y cuatro planes de ahorro para la jubilación calificados por el IRS, con tarifas bajas.

## PLANES 403(B)

Un plan 403(b) es similar a un plan 401(k) de ahorro para la jubilación. Está diseñado para los empleados de organizaciones sin fines de lucro, incluidas las organizaciones benéficas, los distritos de escuelas públicas, universidades, fundaciones y otras entidades del sector público. Algunos proveedores de planes ofrecen una cuenta Roth 403(b) además de una cuenta tradicional con impuestos diferidos. Puede elegir la cuenta tradicional o la cuenta Roth y puede dividir sus contribuciones entre las dos siempre y cuando no exceda el límite anual. Al igual que con una Roth 401(k), usted aporta ingresos después de impuestos en lugar de antes de impuestos. Las ganancias se acumulan con impuestos diferidos, pero los retiros cuando se jubila están libres de impuestos federales sobre la renta siempre y cuando su cuenta haya estado abierta durante al menos cinco años.

Mientras que la mecánica de un plan 403(b) es prácticamente la misma que la de los planes 401(k), incluyendo la posibilidad de una cuenta Roth, los planes 403(b) tiene algunas importantes características distintivas.

Los activos de los planes 403(b) tienden a estar muy concentrados en anualidades fijas y variables. De hecho, el plan 403(b) se conoce a veces como una anualidad con refugio tributario (TSA) o anualidad de impuesto diferido (TDA) porque cuando el Congreso creó el 403(b) en 1958, sólo se permitían anualidades en dicho plan.

Aunque desde la década de 1970 se han permitido los fondos mutuos en los planes 403(b), persiste la percepción de que el plan fue diseñado para anualidades. Este continuado sesgo hacia las anualidades puede tener otra causa: los agentes de ventas tienen más de un incentivo para venderlos porque las comisiones son a menudo más altas.

Los planes 403 (b) más nuevos y los que ofrecen diferentes instituciones pueden ofrecer una gama más amplia de alternativas de inversión más en línea con las que normalmente están disponibles en un 401 (k). Vale la pena revisar los documentos del plan y abordar sus opciones con el administrador del plan y quizás con un profesional financiero independiente antes de decidir cómo invertir para la jubilación.

Igual que los planes 401(k) del sector privado, los planes 403(b) permiten que los empleadores ofrezcan contribuciones que igualen a las de los participantes. Pero si lo hacen, pierden una exención federal reguladora, sometiéndolos a una mayor supervisión. Como resultado, en comparación hay muchos menos planes 403(b) donde el

## TENGA EN CUENTA



Se están realizando cambios en las Distribuciones Mínimas Requeridas (RMD) de los planes del empleador y las cuentas IRA. Consulte con un asesor financiero, administrador del plan o custodio sobre las reglas actuales de RMD.

empleador ofrece esta iguala que los planes de 401(k)s. Como una alternativa a un 403(b), los empleados escolares pueden desear establecer una cuenta IRA tradicional de jubilación o una cuenta Roth. Si bien un plan 403(b) normalmente tiene un mayor límite de contribución que una IRA, la IRA puede ofrecer un costo menor y mayores opciones de inversión.

## CUENTAS PARA LA JUBILACIÓN PERSONAL IRA

Si usted recibe un salario, sueldo, comisiones u otros ingresos por el trabajo que realiza, puede contribuir a una cuenta para la jubilación personal IRA. De hecho, puede contribuir a una cuenta IRA aun si participa en un plan de jubilación patrocinado por su empleador, como un plan 401(k), o 403(b). O puede elegir una cuenta IRA en lugar de dicho plan.

Con una cuenta IRA, las ganancias en su cuenta tienen los impuestos diferidos hasta que retire los fondos. Usted elige el custodio —un banco, una empresa de fondos mutuos, una cooperativa de créditos (“credit union”), una casa de corretaje (“brokerage firm”) u otra compañía de servicios financieros— y después elige las inversiones de entre las que el custodio tenga disponibles. Si invierte con una empresa de fondos mutuos, probablemente tendrá más opciones que las que ofrece el empleador típico a través de un plan 401(k).

Al igual que los planes patrocinados por un empleador, las cuentas IRA tienen un límite de contribución anual: \$6.000 en el 2022. Y al igual que un plan 401(k), existe una previsión para actualizarse (“catch-up”) —en este caso, \$1.000, para un límite de contribución total de \$7.000 si ha cumplido los 50 años—.

Puede realizar contribuciones para actualizarse al día cada año que haya obtenido ingresos a partir de los 50 años, tiempo suficiente para aumentar significativamente sus ahorros para la jubilación. Por ejemplo, si hasta los 50 años usted no hubiera ahorrado nada para la jubilación, pero después contribuye \$6.000 al año a una IRA, más si agregara una contribución de actualización de \$1.000. Puede ahorrar aún más si aumenta la contribución de actualización o el monto de recuperación, como sucede a veces.

## CUENTAS PARA LA JUBILACIÓN PERSONAL

| IRA   | IRA TRADICIONAL  | ROTH IRA  |
|---|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• Disponible para todos los que reciben ingresos.</li> <li>• Ganancias con impuestos diferidos.</li> <li>• Puede elegir de entre las inversiones ofrecidas por los custodios, que pueden ser:               <ul style="list-style-type: none"> <li>• Bancos</li> <li>• Fondos mutuos</li> <li>• Casas de corretaje</li> </ul> </li> <li>• Límite anual en las contribuciones, con “actualización” (“catch-up”) después de los 50.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• La contribución puede ser deducible en función de sus ingresos (MAGI)</li> <li>• Los montos deducibles reducen el ingreso imponible actual.</li> <li>• Contribuciones y ganancias sujetas a impuestos cuando se retiran los fondos.</li> <li>• Retiros obligatorios después de cumplir 72.</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Contribuciones nunca son deducibles.</li> <li>• Elegibilidad para contribuir depende de MAGI.</li> <li>• Nunca se requieren retiros.</li> <li>• Ganancias se pueden retirar libre de impuestos sobre los ingresos si:               <ul style="list-style-type: none"> <li>• Usted es mayor de 59½</li> <li>• La cuenta fue abierta hace 5 años o más</li> </ul> </li> </ul> |

### IRA Tradicional

En una cuenta IRA tradicional, sus ganancias no están sujetas a impuestos hasta que las retira de su cuenta, por lo general después de jubilarse. Si tiene al menos 59½, no existe penalización por retirar el dinero, aun si sigue trabajando.

Podría calificar para deducir de sus impuestos su contribución a una cuenta IRA, según su **ingreso bruto ajustado modificado (MAGI)**. En 2022 puede deducir hasta \$6.000 si declara los impuestos como contribuyente soltero (“single taxpayer”) o como jefe de familia (“head of household”) y su MAGI es menor a \$68.000. Si su MAGI es entre \$68.000 y \$78.000, puede deducir un porcentaje gradualmente menor, hasta que su elegibilidad se elimine con un MAGI superior a \$78.000. Si está casado y declara los impuestos conjuntamente (“joint tax return”), califica para una deducción completa hasta un MAGI de \$109.000, con eliminación gradual de elegibilidad hasta que su MAGI alcance \$129.000. Arriba de esta cantidad, no califica para deducir.

También es posible que pueda deducir su contribución a una cuenta IRA a pesar de su MAGI si no está cubierto por un plan de ahorros para la jubilación en el trabajo. Sin

---

embargo, existen límites si está casado(a), declara los impuestos conjuntamente y su cónyuge tiene la cobertura de un plan en el trabajo.

En los años que califica, deducir de sus impuestos las contribuciones a una cuenta IRA reducirá sus ingresos sujetos a impuestos. Pero recuerde que estas contribuciones estarán sujetas a impuestos al igual que sus ganancias de la cuenta IRA, cuando comience a retirar fondos.

Con una cuenta IRA tradicional, debe comenzar a retirar las **distribuciones mínimas obligatorias (RMD)** cuando cumpla los 72 años, ya sea que necesite o no el dinero.

## Roth IRA

Una cuenta Roth IRA tiene las mismas limitaciones de contribución y provee las mismas ganancias con impuestos diferidos que una cuenta IRA tradicional. Pero existen diferencias significativas entre las dos.

Al igual que con cualquier IRA, puede seguir contribuyendo siempre que haya obtenido ingresos, incluso si tiene más de 90 años. Sin embargo, con una IRA Roth, no es necesario que empiece a hacer retiros a ninguna edad tal como sucede con una IRA tradicional.

Y la mejor noticia es que puede retirar sus ganancias libres de impuestos después de cumplir los 59½ años de edad si su cuenta ha estado abierta por lo menos durante cinco años. Esto se debe a que las contribuciones a una cuenta Roth IRA nunca son deducibles de los ingresos. Se realizan con dólares **sujetos a impuestos**.

Existen requerimientos de elegibilidad para contribuir a una cuenta Roth IRA, según su MAGI. En 2022, como contribuyente soltero (“single taxpayer”) puede contribuir la cantidad máxima si su MAGI es menor a \$129.000, y hacer contribuciones cada vez menor hasta que su MAGI llegue a \$144.000. Los límites comparables si usted está casado y declara los impuestos conjuntamente son de \$204.000 y \$214.000.

## ¿PLAN DEL EMPLEADOR O CUENTA IRA?

Ahorrar para la jubilación, como todo lo que se trata de las inversiones, es una cuestión de elección. Puede optar por participar en el plan de su empleador, como un plan 401(k), o puede renunciar a ese plan y simplemente establecer una cuenta personal IRA, ya sea tradicional o Roth.

## ¿PLAN DEL EMPLEADOR O CUENTA PERSONAL IRA?

|  | Plan del empleador  | IRA  |
|--|---|--|
| <b>Opciones de inversión</b>               | Opciones determinadas por el plan.  | Más, y con frecuencia mejores, opciones según el custodio.                                       |
| <b>Cargos</b>                              | Por lo general, más altos.  | Generalmente, más bajos; a veces mucho más bajos.  |
| <b>Límites de contribución</b>             | \$25.000 + \$6.500 de actualizaciones (“catch-up”).                           | \$6.000 + \$1.000 de actualizaciones (“catch-up”).   |
| <b>Flexibilidad en el retiro de fondos</b> | Obligatorio al jubilarse. Se puede transferir (“roll-over”) a una cuenta IRA. | Obligatorio después de los 72 en las cuentas IRA tradicionales, pero no en las cuentas IRA Roth. |

Es posible que una cuenta IRA tenga más opciones de inversión que un plan 401(k), 403(b) o 457, y los cargos de las cuentas IRA pueden ser más bajos, en gran parte según las inversiones que usted elija. Y aunque las cuentas IRA tradicionales, como los planes 401(k), 403(b) o 457, pueden requerir que realice retiros de fondos después de cumplir los 70½ años, posiblemente tenga más control sobre el reparto de los retiros de fondos con una cuenta IRA que con el plan patrocinado por su empleador.

Por otra parte, los planes patrocinados por el empleador tienen límites de contribución mucho más altos, lo que le permite acumular los ahorros para su jubilación más rápido si puede contribuir más que el límite de las contribuciones a las cuentas IRA. Además, la inversión es probablemente más fácil mediante un plan patrocinado por el empleador, ya que lo único que necesita hacer es inscribirse. Sus contribuciones se retienen automáticamente de su pago y se depositan directamente en las inversiones que ha elegido.

Con una cuenta IRA, tiene que dedicar un poco más de esfuerzo al inicio, lo que incluye elegir el custodio, seleccionar inversiones y solicitar que el dinero de su salario o cuenta de cheques se transfiera directamente a su cuenta IRA con regularidad.

Cualquiera sea la opción de ahorros para la jubilación que elija, no debería dejar pasar esta oportunidad para ahorrar para la jubilación mediante ganancias con impuestos diferidos.

## COBROS EN EFECTIVO Y TRANSFERENCIAS (“CASH-OUTS & ROLLOVERS”)

Si usted participa en una cuenta para la jubilación de su empleador, el monto que ha acumulado es una fuente tentadora de dinero en efectivo. Por lo general, puede pedir

## TENGA EN CUENTA



Antes de tomar un préstamo de un plan de empleador, recuerde también que si deja su trabajo y tiene un saldo de préstamo pendiente, debe reembolsarlo en su totalidad dentro de un marco de tiempo estricto. De lo contrario, la cantidad que no ha sido reembolsada se considera un retiro. Se aplicarán impuestos y tal vez una multa fiscal del 10%.

Transferir los activos de su plan a un nuevo plan de empleador o IRA es una manera de asegurarse de que su dinero siga creciendo con impuestos diferidos. O, si se siente cómodo con el plan de su empleador anterior, tal vez puede mantener sus activos allí. Pero retirar efectivo de su plan solo dañará sus ahorros para la jubilación.

un préstamo de su cuenta con condiciones de reembolso favorables. También puede calificar para un retiro de fondos para emergencias. Y cuando cambie de trabajo, puede cobrar el efectivo (“cash out”), poniendo todo el dinero en su billetera.

Un número creciente de trabajadores están haciendo una o ambas cosas, sabotando sus planes para la jubilación. Si un empleado retira efectivo de un plan 401(k) y no transfiere el dinero a otra cuenta para la jubilación calificada (“rollover”), enfrenta cargos elevados —penalizaciones fiscales, impuestos a las ganancias del capital y posibles impuestos sobre los ingresos—. Los trabajadores también enfrentan penalizaciones fiscales y otros cargos si no cancelan un préstamo de un plan 401(k). Y todo el dinero retirado de la cuenta para la jubilación, aunque sea por poco tiempo, ya no disfruta de impuestos diferidos.

De manera similar, los trabajadores de los sectores público y privado que participan en un plan de pensión no siempre consideran todas las ramificaciones de retirar dinero de sus cuentas de pensión. Los planes de pensión en una situación financiera sólida pueden proporcionar un pago mensual de por vida, un beneficio valioso disponible para cada vez menos trabajadores de EE. UU. y al que no debe renunciar a la ligera.

Los beneficios de pensión también atraen a vendedores de inversiones engañosos que pueden ganar muchas comisiones y cargos al convencer a los titulares de las pensiones a que transfieran parte de —o todo— su dinero a otras inversiones que supuestamente tienen mayores rendimientos. Como siempre, asegúrese de que trata con un asesor *de inversiones registrado* y tómese el tiempo para entender los cargos y costos que podría pagar.

# CÓMO EVITAR LAS ESTAFAS Y RECONOCER LAS INVERSIONES DE ALTO RIESGO

---

En 1906, el escritor satírico estadounidense Ambrose Bierce acuñó la palabra en inglés “*impossible*”, que significa “mutuamente excluyentes”, como en la frase “dos cosas son imposibles si el mundo tiene espacio solo para una de las dos”.

Esa palabra describe perfectamente el tipo de mentalidad del inversionista susceptible al fraude —tratar de alcanzar el “sueño imposible” de los altos rendimientos con muy poco o ningún riesgo—.

## LAS SEÑALES DE ADVERTENCIA DE FRAUDE

Para protegerse de los fraudes de inversión, hay promociones específicas que debe evitar y señales de advertencia para reconocer:



**Consejos de personas conocidas.** Las iglesias, organizaciones comunitarias y comunidades para jubilados son todas terreno fértil para lo que se conoce como fraude de afinidad, cuando un estafador explota una afiliación con un grupo como una manera de ganar la confianza de los inversionistas. El defraudador puede ser un miembro del grupo o tan solo pretender serlo. Un esquema de inversión fraudulenta frecuentemente puede extenderse rápidamente a parientes y amigos de confianza.







El fraude de afinidad puede convertirse en un esquema Ponzi, donde los primeros inversionistas pueden —pero ciertamente no siempre— recibir los rendimientos prometidos con el dinero que proviene de inversionistas posteriores en el fraude.



**Publicidad —en línea y tradicional—.** El crecimiento explosivo de los medios sociales y las comunicaciones en línea en general han proporcionado más posibilidades para que los promotores de inversiones fraudulentas cacen a sus presas. No toma mucho esfuerzo para que un promotor establezca un sitio web y solicite fondos para un esquema fraudulento. Los inversionistas deben recordar que la aparente sofisticación de un promotor y el profesionalismo de un sitio en Internet o canal de medios sociales no son significativos cuando se trata de vender inversiones.

Sin embargo, la publicidad tradicional no ha desaparecido. La publicidad para las inversiones que varían desde inapropiadas y engañosas hasta directamente fraudulentas todavía es común en la radio y la prensa, y en los formatos en línea de periódicos y revistas.



- 
-  **Oferta de almuerzo gratis.** Si es mayor de 50, tal vez reciba un flujo constante de invitaciones para un “almuerzo gratis” supuestamente educacional o seminarios con cena servida. Claro, es conveniente comer fuera de casa sin pagar. Como mucho, estas invitaciones son pura publicidad. También pueden servir como un argumento de venta para una inversión poco adecuada de alto costo, y en el peor de los casos son un caldo de cultivo para fraudes.
  -  **Llamadas no solicitadas.** Las “salas de caldera” (“boiler rooms”) —el término usado en inglés para describir un cuarto lleno de vendedores realizando llamadas telefónicas no solicitadas y usando tácticas de presión para captar inversionistas— siguen siendo abundantes. La identificación de las llamadas lo puede ayudar a rechazar algunas ofertas no solicitadas. Colgar el teléfono también da resultado.
  -  **Correo basura.** Para solicitudes por correo, compre una trituradora (“shredder”) y utilícela.
  -  **Presión para actuar.** Nunca se sienta presionado para realizar decisiones de inversión apresuradas —una inversión legítima no es como la venta de un día en una tienda por departamentos o una buena oportunidad a corto plazo para comprar pasajes baratos de avión—. Si es una buena inversión hoy, será una buena inversión cuando tenga tiempo de evaluarla.
  -  **Cosas que no entiende.** Nunca dude en realizar preguntas difíciles si no tiene algo claro acerca de la oferta de inversión, o si las respuestas a sus preguntas son confusas o evasivas. Un vendedor puede hacer que la inversión más complicada suene razonable —incluso irresistible— mientras mantiene vagos los detalles. Pregúntese si realmente entiende cómo funciona la inversión.
  -  **Muchas palabras, pero nada por escrito.** Los promotores financieros deben explicar los costos, riesgos y obligaciones de la inversión. ¿No hay papeles que ofrezcan esos detalles? No invierta.

## TENGA EN CUENTA



La mejor advertencia para los inversionistas es el cliché: si una inversión parece demasiado buena para ser verdad, probablemente no sea buena. Y dependiendo de su situación financiera, también debería evitar las inversiones legítimas que tal vez no sean adecuadas para lograr sus metas financieras.

Puede defenderse de malhechores al familiarizarse con las tácticas que utilizan, revisar detenidamente todo el material de inversión que proveen e investigar sus credenciales antes de actuar. Al fin de cuentas, el responsable de evitar el fraude es usted, como lo es para las otras decisiones de inversión que realiza.

---

## QUÉ HACER CUANDO SOSPECHA UN FRAUDE

Si sospecha de una violación de la ley o si cree que ha recibido asesoramiento financiero muy inadecuado, puede comunicarse con la Junta de valores de Utah para hacer preguntas generales o puede presentar una denuncia formal.

Para una queja formal recopile la siguiente información:

1. El nombre del titular de la cuenta.
2. El tipo de inversión involucrada.
3. El nombre del vendedor o representante que le vendió el producto.
4. Una lista cronológica de los hechos, comenzando con el contacto inicial realizado por la empresa.
5. Copias de los documentos en apoyo a la denuncia, incluyendo declaraciones, cartas, formularios y solicitudes.
6. Una descripción de cómo desea que la empresa rectifique la situación.

## LAS PRINCIPALES AMENAZAS PARA LOS INVERSIONISTAS

Ciertos tipos de inversiones requieren de un escrutinio detenido. Claro que siempre es importante leer minuciosamente los contratos y los documentos de oferta para cualquier inversión, pero es especialmente importante leer las estrategias de inversiones complejas con las que quizá no esté familiarizado. Si una inversión suena demasiado exótica, o compleja, o el vendedor promete rendimientos enormes con riesgo mínimo, considere decir no.

Pero no arriesgue sus ahorros en un cuento de hadas de inversión que “no puede fallar”.

### Amenaza: Personas no registradas



**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Si usted adquiere una inversión con alguien que no está registrado para vender valores en Utah, hay muchas posibilidades de que esté invirtiendo su dinero en un fraude.

Recuerde, cualquier persona que actúe como agente de ventas para una compañía que vende acciones, bonos u otras inversiones para el público debe estar registrada para hacerlo.

El registro con la State Securities Board incluye pruebas para calificar, verificación de antecedentes y revisiones periódicas.



**QUÉ HACER:** Verifique siempre para confirmar que una persona con la que está considerando la posibilidad de invertir está efectivamente registrada para vender inversiones. Puede verificarlo si visita el sitio web de la State

---


Securities Board. Si una persona está registrada, puede solicitar gratis una verificación de antecedentes de él o ella.

### Amenaza: Ofertas de petróleo y gas

**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Las ofertas privadas de petróleo y gas son muy especulativas, complejas y están llenas de términos técnicos y desconocidos. Es muy difícil determinar cuánto petróleo o gas se producirá realmente, así como evaluar las promesas y los antecedentes del promotor.

Puede verse obligado a pagar altas comisiones y otros gastos, lo cual reduce significativamente el rendimiento de su inversión.

Los intereses en estas asociaciones pueden ser sin liquidez o no transferibles, por lo que su dinero puede permanecer bloqueado por un largo tiempo.

 **QUÉ HACER:** Sea muy cauteloso al considerar todas las ofertas privadas de inversión de petróleo y gas.

Pida y revise cuidadosamente toda la documentación.

Verifique los antecedentes del promotor y de todas las empresas implicadas en el proyecto. Asegúrese de que el promotor que ofrece la inversión está registrado para vender valores.

Consulte con un profesional financiero registrado e independiente sobre la conveniencia y el riesgo de la inversión para su cartera.

### Amenaza: Ofertas de criptomonedas

**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Las ofertas de criptomonedas son extremadamente volátiles —que quiere decir arriesgadas— y casi imposibles de entender para un lego.

Las inversiones vinculadas a las criptomonedas irrumpieron en el radar de todos en noviembre 2021 cuando el precio de una bitcoin alcanzó un récord de \$68.000, pero al mes siguiente, el precio había caído a \$25.000. Los precios de las criptomonedas se mantienen en un constante ciclo de auge y crisis.

Los promotores de estas inversiones buscan tomar ventaja de las personas que se dejan atrapar por la idea de que las monedas virtuales son una vía rápida hacia la riqueza.

Incluso los ancianos y jubilados, quienes tradicionalmente priorizan la seguridad por arriba de la especulación, han sido persuadidos para invertir en ofertas de moneda inicial y en fondos de minería de criptomonedas.



**QUÉ HACER:** No invierta en ofertas de criptomonedas a menos que pueda determinar algunos hechos básicos acerca de la empresa.

Asegúrese de que puede identificar a los directores de la empresa y conoce su ubicación física. Si no hace esto, estará transfiriendo fondos a terceros anónimos en lugares no revelados. También pida ver registros auditados u otra información financiera que respalde las afirmaciones de enormes ganancias.

Lo que es más importante, haga tratos con partes registradas. Los requisitos de registro del estado se aplican igualmente a los valores tradicionales y emergentes, incluidos los productos vinculados a criptomonedas.

Tenga en cuenta que usted tendrá pocos recursos o ninguno si le roban su dinero.

### Amenaza: Pagarés



**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Los pagarés son básicamente vales de empresas e individuos que a menudo tienen historiales de operación limitados.

Es difícil que un inversionista sin conocimientos especiales analice los pagarés que son ampliamente comercializados al público para financiar proyectos tales como la exploración de gas y petróleo o de bienes raíces, o como una manera de comprar participaciones en una asociación de negocios.

Los pagarés legítimos son generalmente comercializados a inversionistas sofisticados o corporativos que tienen los recursos y conocimientos técnicos para evaluar los términos y condiciones de los pagarés y las empresas detrás de ellos.



**QUÉ HACER:** Si usted está pensando en invertir en un pagaré, primero asegúrese de que la persona que vende el pagaré está registrada para vender valores.

Es importante reconocer que los pagarés a menudo se comercializan como fuentes de ingresos de alto rendimiento y sin riesgos. Están destinados a atraer a los inversionistas que buscan una alternativa a los bajos rendimientos en productos tales como certificados de depósito y cuentas del mercado monetario.

---

## Amenaza: Ofertas de colocación privada

**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Las ofertas de colocación privada se utilizan para aumentar el capital sin tener que cumplir los requisitos de registro de las leyes de valores.

Esta exención del registro permite a las empresas recaudar dinero, pero solo de inversionistas que cumplan con la definición de acreditado. Eso significa tener un patrimonio neto de \$1 millón, excluyendo el valor de la residencia principal, o un ingreso anual de \$200,000 o \$300,000 si el inversionista está casado o tiene lo que la SEC denomina un equivalente conyugal. Otras personas califican como acreditadas según las medidas de conocimiento profesional, experiencia o certificación definidas por la SEC. Por ejemplo, califican quienes tienen licencias de la Serie 7, Serie 65 y Serie 82, al igual que los asesores de inversiones registrados en el estado y en la SEC.

Los inversionistas acreditados pueden recibir ofertas dirigidas aparentemente exclusivas que parecen estar limitadas a los inversionistas sofisticados con recursos. Pero las ofertas pueden carecer de detalles importantes, y las inversiones pueden resultar sin liquidez.



**QUÉ HACER:** Sea cauteloso a la hora de considerar estos tipos de inversiones, incluso si usted tiene un alto valor neto. Debido a que las ofertas de colocación privada no están registradas, hay una fuerte posibilidad de que sean inversiones inadecuadas, o incluso fraudulentas.

## Amenaza: “Charlatanes”

**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Es fácil creer que alguien que ofrece asesoría financiera en la radio, en línea o en libros, tiene un conocimiento especial que puede dirigirle por el camino seguro a la riqueza. Pero eso no es normalmente el caso.

El tiempo de emisión de muchos programas de radio sobre inversiones está comprado y pagado por los presentadores, que pueden o no tener credenciales financieras legítimas. El contenido puede no ser siempre objetivo pero sesgado para beneficiar al presentador o a los participantes invitados.

El internet es una zona con una mayor carencia de ética para publicar contenido financiero, y hay muchos supuestos expertos financieros que ofrecen sus libros. Uno de estos libros sonaba especialmente atractivo: *Robbed With a Pen Again: (Asaltado de nuevo con una pluma) Una guía para proteger sus activos*. El autor fue condenado a 12 años en la prisión estatal por fraude en 2018.



**QUÉ HACER:** Escuche y lea a los eruditos con escepticismo.

Algunos basan sus consejos en inversiones de riesgo que no son adecuadas para la mayoría de los inversionistas. Algunos no revelan los conflictos de interés y las comisiones que obtienen por hacer ciertas recomendaciones.

El exceso de erudición es solamente ruido, y es mejor desconectarse de cualquier cosa que le distraiga de los principios sólidos de inversión.

## Amenaza: Bienes raíces



**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Dependiendo de la estructura de la oferta de inversión inmobiliaria, los factores de riesgo pueden incluir

- La falta de liquidez de la inversión.
- El impacto de los cambios en las tasas de interés sobre la rentabilidad de la inversión o la posibilidad de vender o refinanciar la propiedad.
- El efecto potencial de la demografía, la valoración de la propiedad y los índices de renta de los ingresos generados.

Algunos promotores de inversiones en bienes raíces fraudulentas también afirman que cuentan con conocimientos especiales que garantizan a los inversionistas un rendimiento de sus inversiones muy elevado aunque poco realista.

Otro tipo de inversión, el fideicomiso de inversiones en bienes raíces no cotizado en la bolsa (REIT), invierte en los mismos activos como los REIT que cotizan en bolsa pero conlleva los siguientes riesgos que no se encuentran con los REIT que cotizan en las principales bolsas de valores:

- Son inversiones a largo plazo con muy poca liquidez que se deben mantener de 7 a 10 años en promedio.
- Algunos tienen programas de redención limitados, pero no son requeridos y pueden suspenderse en cualquier momento.
- Pueden cargar con cargos de venta y comisiones significativos, lo cual reduce la cantidad de dinero que realmente se invierte en bienes raíces.




**QUÉ HACER:** Desconfíe de las afirmaciones de que la inversión en bienes raíces conlleva un riesgo mínimo porque está respaldada por un “activo tangible” como una parcela de tierra o una casa o un edificio comercial.

Porque los REIT no cotizados en la bolsa a menudo requieren que los inversionistas cumplan con estándares de valor neto mínimo y/o ingresos, verifique el prospecto para asegurarse de que usted cumple con esos estándares.

---

## Amenaza: Inversiones Alternativas para las IRA autodirigidas

Hay muchas inversiones no tradicionales que puede considerar para una IRA autodirigida, pero estas opciones suelen incluir mayores riesgos.




**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** La inversión para la jubilación generalmente significa la compra de acciones, bonos y fondos mutuos a través de un plan del lugar de trabajo, como un 401(k) o 403(b), o establecer su propia cuenta de Jubilación Individual (IRA).

Si quiere comprar “activos alternativos” para una cuenta de jubilación, como metales preciosos, bienes raíces, monedas virtuales, y pagarés, probablemente tendrá que abrir una *cuenta autodirigida de jubilación personal IRA*.

Todas las IRA ofrecen a los inversionistas beneficios fiscales para los ahorros de jubilación a y todas las cuentas IRA se manejan a través de custodios para los inversionistas.

La diferencia es que en una IRA autodirigida, el custodio generalmente sólo ofrece una protección limitada contra el fraude.




**QUÉ HACER:** Evite las ofertas de inversión no solicitadas, especialmente para activos alternativos más arriesgados.

Pregunte siempre si la persona que ofrece inversiones para su IRA autodirigida cuenta con licencia y si la inversión está registrada. Siempre cheque las respuestas con la State Securities Regulator.

Los promotores fraudulentos pueden falsear las responsabilidades de los custodios de IRA autodirigidas y afirman que las inversiones son legítimas o están protegidas contra pérdidas. De hecho, los custodios de IRA autodirigidas generalmente no evalúan la legitimidad de cualquier inversión en la cuenta.

## Amenaza: Transacciones de alto rendimiento



**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** La compra venta activa de acciones, bonos, moneda extranjera y criptomonedas es una forma complicada y difícil para lograr ganancias de manera constante.

La moneda extranjera es un vasto mercado mundial donde los precios son volátiles, y es posible acumular pérdidas en unas cuantas horas. Existe un gran riesgo al comprar inversiones donde las promesas del promotor predicen los precios que tendrán las monedas y garantizan enormes ganancias con pocos riesgos o de plano sin riesgos.



A menudo, estos promotores atraen a los inversionistas con desmesuradas ofertas de rentabilidad, de 3% a la semana, o 30% en un mes, y esto puede tentar a los inversionistas que se imaginan ganancias extraordinarias.



**QUÉ HACER:** Asegúrese de que el promotor y la empresa estén registrados para vender valores, divisas o materias primas.

Los corredores de divisas, por ejemplo, deben estar registrados con una o más de las agencias reguladoras federales y en la mayoría de los casos deben contar con la licencia otorgada por la State Securities Board en el estado donde operan.

Tenga en cuenta la inusual complejidad y habilidad requeridas para ganar consistentemente grandes rendimientos en la rápida compra venta de cualquier activo.

### **Amenaza: Focalización en personas de la tercera edad**



**RIESGOS PARA LOS INVERSIONISTAS:** Las personas de la tercera edad a veces acumulan activos considerables después de toda una vida de trabajo y ahorro. También pueden estar experimentando deterioro cognitivo. Esa es la razón principal por la que los estafadores se dirigen a ellos.

Las llamadas no solicitadas siguen siendo un elemento básico del fraude de inversiones. Mientras más tiempo logre el estafador mantenerse en la llamada con su víctima, mayores oportunidades tendrá de robar el dinero de la víctima. Las personas mayores que le dan la bienvenida a la oportunidad de relacionarse con otros pueden ser especialmente susceptibles a este tipo de estafa.

El Congreso aprobó la Ley de Seguridad para Personas Mayores en el 2018 con el fin de brindar inmunidad legal a las empresas financieras que informan sobre sospechas de fraude financiero que involucra a personas mayores. Según la ley de Utah, adulto mayor se define como una persona de 65 años o más.



**QUÉ HACER:** Pida a un miembro confiable de la familia que le de un punto de vista realista. El dinero es a menudo un tema delicado dentro de las familias, pero para una persona de la tercera edad, la red de apoyo familiar es lo ideal.

No importa nuestra edad, la mayoría de nosotros agradecemos la presencia de un amigo o familiar confiable y bien informado que nos asesore en transacciones financieras grandes o en un cambio de estrategia de inversión. Un profesional financiero también podría ayudar, ya sea un contador público certificado, un abogado, un planificador financiero certificado o un asesor de inversiones registrado.



---

A veces las personas de la tercera edad se tardan en denunciar un fraude por vergüenza, pensando que de hacerlo están reconociendo que ya no pueden manejar sus propios asuntos. Por lo tanto, es importante denunciar sospechas de fraude tan pronto como sea posible.

## **CUIDADO CON EL NEGOCIANTE “GENIO”**

Digamos que un promotor le promete un rendimiento del 3% por semana al comprar y vender moneda extranjera. Lo único se requiere es invertir \$1.000 al mes hasta los 58 años. Y para ese entonces... hagamos el cálculo... gracias a los intereses compuestos semanalmente... se mueve el punto decimal hacia la derecha... y usted será un multimillonario. ¡Así de fácil!

¡Pero ese cálculo es pura mentira! También son mentiras las enormes ganancias prometidas por promotores que negocian productos “alternativos”, tales como opciones, arbitraje, oro y plata y otras materias primas (“commodities”) –la lista es muy larga–.

La inversión convencional requiere la disciplina para ahorrar, saber cuánto riesgo tolerar y aceptar el inevitable declive de los mercados. Toma tiempo. El negociante genio típicamente promete resultados rápidos, altísimos rendimientos dudosos y poco riesgo. Entre sus términos preferidos están “sin riesgo”, “seguro y protegido” y “garantizado” (“no risk”, “risk-free”, “safe and secure” y “guaranteed”). ¡Tenga mucho cuidado!

## **LAS OFERTAS DE CRIPTOMONEDAS LLEGAN A LOS INVERSIONISTAS PEQUEÑOS**

El internet ha estado muy activo con el sonido de las estafas en criptomonedas desde finales de 2017, cuando el precio de una bitcoin alcanzó un récord de \$19.665, pero en cuestión de semanas había perdido más de la mitad de su valor. El precio de la Bitcoin y otras criptomonedas importantes ha seguido un patrón de auge y crisis.

La única constante ha sido un flujo constante de promotores que buscan sacar provecho de los inversionistas que han oído hablar sobre las criptomonedas como una vía rápida hacia la riqueza.

Como resultado, los casos relacionados con las criptomonedas se han convertido en un elemento básico del trabajo de cumplimiento de los Reguladores de Valores del Estado.

Gracias a las investigaciones y acciones de aplicación de la ley, han logrado identificar cuántos promotores de inversiones fraudulentas en criptomonedas atraen a inversores desprevenidos a sus esquemas:

- 
- Los promotores enfatizan ganancias garantizadas y seguras al mismo tiempo que ocultan datos básicos, como los nombres de sus socios y hasta la dirección física de sus oficinas. En esas instancias, los inversionistas transfieren fondos a partes anónimas que operan desde lugares no revelados —y podrán hacer muy poco para recuperar el dinero si se lo han robado—.



- La tecnología puede crear la ilusión de profesionalismo, conocimiento y éxito. Los promotores manipulan videos para mostrar falsamente que tienen establecimientos de vanguardia, usan fotos de archivo (“stock photographs”) para representar de modo ficticio a los empleados de la empresa y mensajes falsos de correo electrónico para representar que empresas establecidas recomiendan sus ofertas de valores.
- En las ofertas más riesgosas relacionadas con criptomonedas, los promotores no proporcionan registros auditados ni otra información financiera para respaldar sus aseveraciones de ganancias extraordinariamente altas.
- Las aseveraciones de los promotores sobre inversiones “seguras” relacionadas con criptomonedas y ganancias “garantizadas” deberían tomarse con cautela: las criptomonedas tienden a ser extremadamente volátiles y los inversionistas podrían no ser capaces de liquidar rápidamente los productos vinculados a las mismas.

---

# CÓMO LOCALIZAR A UN PROFESIONAL FINANCIERO CONFIABLE

---

En algún momento tal vez le convenga recurrir a un profesional financiero para obtener ayuda con las decisiones de inversión, especialmente si está tratando de alcanzar distintas metas —tales como la jubilación, la educación de los hijos y la compra de una casa—. Antes de comenzar la búsqueda, es importante identificar el tipo de ayuda que necesita. Para lograr eso, vale la pena entender la diferencia entre los dos tipos básicos de profesionales financieros —**asesores de inversiones** y **corredores**—.

## ASESORES DE INVERSIONES

Un **asesor de inversiones** (“investment adviser”) lo ayuda a tomar decisiones de inversión y administra su cartera de inversiones (“portfolio”). Tiene una **obligación fiduciaria**, o requerimiento legal, de actuar en el mejor interés del inversionista, no para su propio beneficio. El asesor de inversiones puede trabajar como practicante individual o, más comúnmente, en una empresa de asesoría de inversiones (“investment advisory firm”) que emplea a varios asesores. (Estas empresas también son llamadas **asesoras de inversiones registradas**, o RIA, y los asesores que trabajan para ellas son conocidos como representantes de una asesora de inversiones, o IAR).

A diferencia de los corredores (“brokers”), que ganan una comisión en las negociaciones que realizan a nombre de sus clientes, los asesores de inversiones cobran honorarios por sus servicios, ya sea por hora, por un porcentaje del dinero que administran o con honorarios contratados y pagados periódicamente.

Antes de seleccionar un asesor, investigue detenidamente. Los asesores deben proporcionarle información clave, tales como sus credenciales, los años y tipos de experiencia profesional, los servicios que ofrecen, cómo se les paga y todos los conflictos de interés que puedan tener. También debería preguntar acerca de la experiencia del asesor con otros clientes cuya situación económica puede ser similar a la de usted.

Se requiere que los asesores de inversiones estén registrados con una de las dos autoridades reguladoras, según el tamaño de su empresa:

- Los asesores de inversiones que administran menos de \$100 millones en activos totales (a los que se hace referencia como activos bajo administración (“assets under management”, AUM)) deben estar registrados ante la Junta de valores de Utah y ser inspeccionados por ella.
- Los asesores con más de \$100 millones de activos bajo administración se deben registrar con la Comisión de valores y bolsas (SEC) de EE. UU.

---

## FORMULARIO ADV: INFORMACIÓN ESENCIAL ACERCA DEL ASESOR

A los asesores de inversiones se les requiere que proporcionen la información sobre sus antecedentes en el **Formulario ADV**, el cual se divide en dos partes.

La parte N.º 1 es un formulario con información acerca de los negocios del asesor de inversiones (IA), sus empleados, propietarios, clientes y cualquier acción disciplinaria que involucre a la empresa o sus empleados.

La parte N.º 2 es una narrativa que sirve como el documento principal de revelación de información para los asesores de inversiones (IA). Contiene información acerca de:

- las prácticas empresariales del asesor y cualquier cambio significativo que la empresa haya experimentado recientemente;
- los cargos y gastos;
- los costos acumulados en un cargo global (“wrap fee”) que se cobran al cliente;
- los conflictos de interés que la empresa tenga o pueda tener al representarlo a usted;
- las cuentas de la empresa en las redes sociales;
- los tipos de clientes de la empresa;
- la información disciplinaria, si existe, acerca de la empresa y sus empleados;
- cuándo y cómo la empresa revisa las cuentas de los clientes;
- la información financiera acerca de la empresa.

La parte N.º 3, que se agregó en 2020, es un resumen de la relación, llamado Formulario CRS. Contiene información específica para inversores minoristas, incluido cómo obtener información adicional sobre la empresa. El formulario CRS explica:

- Los tipos de relaciones que la firma tiene con sus clientes
- Los servicios que presta
- Sus tarifas y otros costos
- Cualquier posible conflicto de interés
- El Estándar de Conducta al que se adhieren la firma y sus empleados
- El historial disciplinario de la firma y sus asesores

---

Antes de contratar un asesor de inversiones, usted debería revisar minuciosamente las Partes N.º 1, 2 y 3 del Formulario ADV. Ambas partes del ADV están disponibles al público (en inglés) en el sitio web Divulgación pública de los asesores de inversiones de la SEC en el sitio [www.adviserinfo.sec.gov](http://www.adviserinfo.sec.gov).

## “BROKERS” (CORREDORES) Y “BROKER-DEALERS” (AGENTES NEGOCIANTES)

En inglés, los términos son legales y se refieren a los individuos y las empresas que están en el negocio de la compra y venta de valores a nombre de sus clientes.

Los representantes individuales empleados por una casa de corretaje (“brokerage firm”) se llaman corredores de bolsa (“stock brokers”) y se conocen oficialmente como **representantes registrados** (“registered representatives”). Pero ellos también usan títulos en inglés no oficiales, tales como “financial adviser” (asesor financiero) y “investment consultant” (consultor de inversiones). De hecho, en los últimos años, las casas de corretaje han ofrecido una gama más amplia de servicios de planificación de inversiones, además de la compra y venta de valores.

La compensación de la mayoría de los corredores se basa en las comisiones que los clientes pagan cada vez que compran o venden valores —un posible conflicto de intereses que podría significar que los inversionistas paguen más de lo necesario cuando los corredores venden y compran de manera excesiva o cuando venden productos por los cuales reciben comisiones excepcionalmente altas—.

Históricamente, los corredores no han tenido una relación fiduciaria con sus clientes, pero se les ha pedido que recomienden solo aquellos activos que eran adecuados para un cliente en particular. En su Reglamento Best Interest (Reg BI), que entró en vigencia en junio de 2020, la SEC cambió ese estándar. Si bien todavía no son fiduciarios, los corredores deben tener en cuenta el mejor interés de cada cliente y proporcionar a los inversionistas el mismo Formulario CRS que es la Parte 3 del Formulario ADV descrito en la página anterior.

Los inversionistas minoristas deben prestar especial atención a los posibles conflictos de intereses que puedan surgir, las circunstancias en las que puedan producirse esos conflictos y la forma en que se abordarían.

Es posible que se requiera que los corredores se registren con más de una autoridad reguladora, dependiendo de dónde vivan, a quién le ofrecen los valores y el tipo de negocios que operan. Estos corredores también pueden estar sujetos a la supervisión de la Autoridad reguladora de la industria financiera (FINRA), un organismo no gubernamental de autorregulación de la industria.

---

No es una ocurrencia común, pero a veces toma meses o años para que los asesores de inversiones y corredores reporten acciones disciplinarias y otras banderas rojas en su contra, tales como quejas de los clientes, casos de corte civil y bancarrotas. La falla en reportar información relevante de manera oportuna, que generalmente viola las regulaciones de valores, significa que los potenciales inversionistas no tienen toda la información necesaria cuando consideran contratar a un asesor o corredor.

## CÓMO INVESTIGAR A UN CORREDOR

Para investigar a un corredor, comience con el [BrokerCheck](#) de la Autoridad de Regulación de la Industria Financiera (FINRA), una base de datos que mantiene la información de licencias y registros de los representantes registrados, de los negociantes de valores y de las casas de corretaje en Estados Unidos. El informe del BrokerCheck le dará a conocer el historial profesional del corredor o agente, incluyendo:

- historial de empleo de los últimos 10 años;
- acciones disciplinarias adoptadas por las organizaciones federales, estatales y autorreguladoras;
- si el corredor o agente mantiene otras designaciones profesionales, tales como Contador Público Certificado (CPA) o Planificador Financiero Certificado (CFP);
- juicios civiles o arbitrajes en las disputas de valores;
- quejas pendientes por escrito;
- condenas o acusaciones penales;
- declaraciones de bancarrota (quiebra, “bankruptcy”);
- gravámenes (“liens”) y juicios (“judgments”) pendientes.

Sin embargo, el informe del BrokerCheck no es necesariamente un registro completo, depende del autoinforme de las empresas y los individuos registrados, y no todos presentan todos los documentos requeridos a la FINRA. Tampoco se incluyen ciertas divulgaciones con más de 10 años de antigüedad, incluida la quiebra, las quejas del cliente y las demandas.

---

## CÓMO TRATAR CON LOS CORREDORES REGISTRADOS Y ASESORES

Asegúrese de investigar a cualquier profesional financiero con quien esté considerando trabajar, hasta que esté convencido de que tal persona es legítima. Lo que es más importante, trate sólo con vendedores o asesores registrados.

En general, todo aquel que quiera vender valores debe estar registrado para hacerlo, y esto es un hecho que muchos inversionistas no conocen. Una persona o compañía sin registrar que vende inversiones probablemente está infringiendo la ley.

## REGLAMENTO PARA EL MEJOR INTERÉS (REG BI)

La protección del inversionista contra inversiones fraudulentas y el comportamiento inadecuado y, a veces, ilegal de los profesionales de la inversión es una de las principales preocupaciones de varias agencias reguladoras federales y estatales.

Durante los últimos años, algunos organismos han venido desarrollando nuevas regulaciones para ayudar a asegurarse de que ciertos profesionales de la inversión ponen los intereses de sus clientes en primer lugar.

Sin embargo, la redacción de las normas, el tipo de protección que ofrecen y qué tan estrictamente rigen el comportamiento de los agentes de bolsa -quienes trabajan sobre un modelo de ventas en base a comisiones- se ha debatido ampliamente.

La normativa SEC, comúnmente denominada Reg BI (Reglamento para el mejor interés), ordena que los profesionales que ofrecen asesoría y recomendaciones que siempre sean apropiadas y en el mejor interés de los inversionistas. Un tema recurrente es cómo un profesional que tiene un potencial conflicto de interés al recomendar valores o una estrategia de inversión debe revelar explícitamente ese conflicto al inversionista.

La Reg BI, que está programada para entrar en vigor el 30 de junio de 2020, requeriría que los agentes negociantes:

- Revelen todos los conflictos de interés importantes relacionados con una recomendación
- Tengan procedimientos para identificar y divulgar, o eliminar todos los conflictos de interés relacionados con recomendaciones
- Tengan un fundamento razonable para creer, basándose en posibles riesgos, recompensas y costos, que la recomendación es en el mejor interés del cliente y no ponga el interés del agente negociante por delante del interés del cliente.

---

Algunos reguladores sostienen que servir en el mejor interés del cliente seguirá siendo un estándar más débil que tomar la responsabilidad fiduciaria, algo que deben hacer los asesores de inversiones. A medida que más agentes se llaman a sí mismos “asesores financieros”, la diferencia entre el mejor interés y la responsabilidad fiduciaria se puede confundir.

Independientemente de cómo se desarrolla el debate, es importante saber qué se puede esperar de un profesional financiero con quien desea trabajar. Recuerde que la protección de su inversión comienza con usted, el inversionista. A la hora de considerar un posible asesor de inversiones o corredor, siempre debe formular las preguntas descritas en la página 62. Esto le ayudará a determinar si esas personas o empresas le ofrecerán asesoría financiera adecuada y le darán recomendaciones para el mejor interés de usted, no el de ellos.

## ASESORÍA AUTOMATIZADA “ROBO-ADVISER”

Los inversionistas que se sienten cómodos manejando sus asuntos financieros en línea tienen otra opción de ayuda: “robo-adviser” (asesor robot) es un servicio que provee consejos para inversiones automatizados, pero también personalizados.



Para comenzar el proceso de asesoría automatizada, complete el cuestionario en línea de una de las docenas de empresas que proveen el servicio. Le pedirán que comparta sus metas financieras y personales a corto y largo plazo, sus ingresos, activos (“assets”), tolerancia al riesgo y horizonte de tiempo en lo que respecta a las inversiones (“investing time horizon”).

Al utilizar una variedad de herramientas de alta tecnología —incluyendo software y algoritmos avanzados—, su asesor robot hace los cálculos con los datos que usted proveyó y determina la mezcla más adecuada para los activos en su cartera de inversiones (“portfolio”).

Los asesores robot pueden administrar una cuenta individual, como una cuenta de jubilación personal IRA, así como también múltiples carteras, tales como cuentas sujetas o no a impuestos, cuentas de ahorros para la universidad y otras categorías de inversión.

Los cargos para los asesores robot generalmente son más bajos que los que cobran los asesores financieros tradicionales porque el servicio es, en gran parte, automatizado. Además, los asesores robot arman sus carteras con fondos índice y ETF de bajo costo.

Ya que no todos los inversionistas se sienten cómodos recibiendo todos sus consejos en línea, algunas empresas han complementado sus servicios de “robo-advisers” con un poco de interacción humana. El costo de este servicio adicional varía, dependiendo de si desea charlar con un representante en línea o hablar por teléfono, y con cuánta frecuencia.



---

Por ejemplo, tal vez se siente cómodo comunicándose con un asesor robot la mayor parte del tiempo, pero desearía platicar con un experto humano acerca de estrategias durante periodos de turbulencia en los mercados.

Algo que es imprescindible saber es la frecuencia en la cual el asesor robot reequilibra (“rebalances”) los activos en su cuenta para asegurar que la mezcla de sus activos no se aparte demasiado de su preferida asignación de activos (“asset allocation”). Pero reequilibrar más de una vez al año puede ser excesivo y puede generar costos comerciales más altos de lo necesario.

El reequilibrio, el cual implica vender algunos activos y comprar otros para mantener su cartera alineada con los porcentajes de su estrategia de inversión, también puede afectar sus impuestos. Por ejemplo, si el asesor robot actualiza su cartera con frecuencia, es posible que obtenga grandes ganancias a corto plazo que cobran impuestos a la misma tasa que sus ingresos normales, y no a la tasa menor aplicada a las ganancias a largo plazo (“long-term gains”). Para calificar para ser una ganancia a largo plazo, se debe poseer el activo por un año antes de venderlo.

Finalmente, considere el enfoque del asesor robot antes de contratarlo. Igual que sus pares humanos, los asesores robot tienen distintos estilos de inversión y ofrecen distintos productos de inversión. La decisión de cómo asignar los activos en su cartera le pertenece a usted.

Por lo general, las empresas que ofrecen servicios de “robo-advisers” están registradas ya sea con la Comisión de valores y bolsas de EE. UU. (SEC) o con una organización estatal reguladora como la Junta de valores.

Los requisitos del formulario ADV, incluyendo los cargos, se describen en la página 54.

## TENGA EN CUENTA



Sin importar el tipo de profesional financiero que elija para ayudarlo, existe un paso absolutamente crítico que debe tomar antes de comprometerse: *lea el contrato*. Aunque esto suene como un consejo obvio, no todos los inversionistas lo hacen. Conocer los términos exactos del contrato puede evitar malentendidos, desacuerdos e incluso demandas legales. Aclare cualquier duda con el profesional financiero antes de tiempo y, si es necesario, pídale a un abogado, contador u otra persona de confianza que revise los términos del contrato.

---

## PLANIFICADORES FINANCIEROS (“FINANCIAL PLANNERS”)

A diferencia de los términos asesor de inversiones y corredor, *planificador financiero* no es un término definido legalmente en inglés. Generalmente se refiere a alguien que desarrolla, y que también puede poner en marcha, un plan financiero comprensivo para clientes basado en sus metas a largo plazo.

Un plan financiero (“financial plan”) cubre normalmente temas tales como la planificación del patrimonio (herencia, “estate planning”), de impuestos, de seguros y la administración de deudas, además de objetivos orientados más a las inversiones, tales como la planificación para la jubilación y la universidad. Pero antes de contratarlo, pregúntele al planificador financiero sobre su experiencia y credenciales.

## SOPA DE LETRAS LAS DESIGNACIONES O TÍTULOS PROFESIONALES

Un profesional financiero puede utilizar varios títulos, esté o no registrado o cuente con una licencia de una autoridad reguladora. El problema es que existen al menos 150 designaciones en uso. De acuerdo con el boletín de inversionistas de la SEC y la Asociación de Administradores de Valores de Norteamérica: “Los requisitos para obtener y utilizar [designaciones o títulos profesionales] son muy variados, y pueden ir desde muy estrictos hasta ningún requisito en absoluto”.

Algunas designaciones claramente no son rigurosas. Para obtener la designación de “Chartered Senior Financial Planner” (planificador financiero designado para personas mayores), por ejemplo, se requiere de experiencia profesional limitada, un curso de tres días y un examen.

Para convertirse en un “Accredited Retirement Adviser” (asesor acreditado de jubilación), el postulante puede comprar una guía de estudio de 100 preguntas de respuesta múltiple. No es necesario tomar ningún curso, y no hay manera de verificar las acciones disciplinarias o de presentar una queja.

Por supuesto, hay muchas designaciones o títulos que exigen pruebas extensas y una educación continua, y cuyo organismo de supervisión puede imponer sanciones disciplinarias. Obtener el título de “Chartered Financial Analyst” o CFA (analista financiero designado) exige cientos de horas de estudio para pasar tres exámenes de seis horas, y cuatro años de experiencia laboral. Obtener la designación de “Certified Financial Planner” o CFP (planificador financiero certificado) exige la aprobación de siete cursos y tres años de experiencia en planificación financiera.

Los inversionistas necesitan ver más allá del acrónimo o de la designación para determinar lo que viene detrás: los exámenes, los estándares éticos y el organismo de supervisión, así como la educación continua requerida para conservar la designación.

---

Un recurso para lograrlo es el sitio “[Understanding Professional Designations](#)” (Comprender las designaciones profesionales) de la FINRA, el cual ofrece una descripción resumida de más de 200 designaciones. El sitio no es completo y no permite realizar una comparación de las designaciones. Pero es un buen lugar para empezar a investigar.

La proliferación de certificaciones de asesor para personas mayores (“senior adviser”) que se enfocan en clientes de edad avanzada es un problema creciente, según la Oficina de protección financiera del consumidor (CFPB) de EE. UU. Hay más de 50 designaciones de ese tipo en uso en inglés, con muchos de los títulos prácticamente idénticos. Esto es confuso para los inversionistas, además de la típica amplia variación en la capacitación y educación que reciben estos profesionales.

Si un profesional financiero le dice que tiene cierta credencial, hágale preguntas directas:

- ¿Quién le otorgó la credencial?
- ¿Cuáles son los requisitos de capacitación, de ética y otro tipo que son necesarios para calificar para esta credencial?
- ¿Debe tomar un curso y pasar una prueba?
- ¿La designación requiere de un cierto nivel de experiencia o formación?
- Para mantener la designación, ¿necesita tomar cursos de actualización?
- ¿Cómo puede verificar su posición en esta organización?

## TENGA EN CUENTA



Recuerde que se requiere que las empresas de asesoría de inversiones (“investment advisory firms”) proporcionen folletos a sus clientes acerca de sus empleados en el Formulario ADV. Si un empleado afirma tener un título profesional, el suplemento del folleto debe incluir una explicación de los requisitos mínimos para obtener el título.

Este no es el caso con las casas de corretaje (“brokerage firms”) ni las empresas de planificación financiera (“financial planning firms”).

## PREGUNTAS QUE DEBE HACER



Una vez que haya investigado a los potenciales asesores de inversiones y corredores, es momento de hacer unas preguntas.

En *The Little Book of Smart Money* (Wiley & Sons Inc., 2010), el autor Jason Zweig, redactor sobre las finanzas personales para el periódico *The Wall Street Journal*, recomienda que les haga estas preguntas a los candidatos:

- ¿Qué le motivó a ser un asesor financiero?
- ¿Se centra principalmente o exclusivamente en la administración de activos, o también tiene experiencia en impuestos, jubilación y planificación de patrimonio (herencia), así como también en la elaboración de presupuestos y administración de deudas? ¿Qué educación, capacitación, experiencia y licencias tiene en esas áreas?
- ¿Cuál es su filosofía de inversiones? ¿Depende principalmente de los fondos mutuos de índice de bajo costo? (Si la respuesta es “No”, pídale que le muestre la evidencia de que las alternativas realmente han dado mejores resultados).
- ¿Qué rendimiento anual de mis inversiones cree usted que sea posible? (Cualquiera por encima del 10% sugiere que el asesor está delirando o es deshonesto. Las respuestas por debajo del 8% son un poco más realistas).
- ¿Cómo gestiona (maneja) los riesgos?
- Por lo general, ¿qué necesidades y metas tiene su cliente típico?
- ¿Cuántos clientes tiene? ¿Administrará usted personalmente mi cuenta? ¿Cuánto tiempo puedo esperar razonablemente que me dedique a mí en un año típico?
- Dígame algo que logró para un cliente que hace que se sienta orgulloso.
- ¿Cuál es el peor error que ha cometido con un cliente?
- ¿Cómo hace usted para resolver los conflictos con los clientes?
- Explíqueme el proceso que tiene en mente para ayudarme a lograr mis objetivos. ¿Cómo va a monitorear el progreso?
- ¿Alguna inversión que usted recomiende podría crear un potencial conflicto de intereses entre hacer lo que es mejor para mí y hacer lo que le beneficia a usted?
- Cuando recomienda inversiones, ¿acepta usted algún tipo de compensación de un tercero? ¿Por qué?



- ¿Más o menos cuánto me costarán sus servicios en un año típico? ¿Qué porcentaje de mis activos cobrará usted en cargos anuales? ¿Cómo informa sus cargos y comisiones?
- ¿Puedo ver una muestra de un estado de cuenta, y podría explicármela claramente?
- ¿Me puede dar su currículum vitae, ambas partes de su formulario ADV y por lo menos tres referencias?

Al hacer esas preguntas, tome nota de cómo el asesor parece responderlas, y también en cómo las respuestas lo hacen sentir a usted. ¿Piensa que esta persona es confiable? Usted debe tener la sensación de que no tendría ninguna preocupación sobre compartir un secreto íntimo con esta persona –porque tarde o temprano, probablemente lo hará–. Si tiene cualquier duda, busque otro asesor.

Usted, a su vez, debe estar preparado para responder de manera abierta y honesta las preguntas de los asesores financieros:

- ¿Por qué piensa que necesita un asesor financiero?
- ¿Cuánto sabe usted sobre los temas de inversiones y finanzas, y cuánto confía en su propio conocimiento?
- ¿Qué significa el dinero para usted?
- ¿Cuáles son sus temores más grandes? ¿Cuáles son sus esperanzas más preciadas?
- ¿Cuánto tiempo y esfuerzo está dispuesto a invertir en cualquier plan financiero que le presentemos?
- ¿Qué se necesitaría para que sintiera que la relación de trabajo con el asesor es exitosa?
- Cuando alguien le presenta evidencia de que sus opiniones podrían estar equivocadas, ¿cómo responde?
- ¿Cómo lidia con los conflictos o disputas?

Invierta tiempo en la selección de un buen asesor financiero. Será una de las decisiones más importantes que hará y una de las relaciones más significativas que tendrá.

---

# SITIO WEB DE LA DIVISIÓN DE VALORES DE UTAH

---

El sitio web de la División ([securities.utah.gov](https://securities.utah.gov)) presenta las siguientes secciones para ayudar a educar y proteger a los inversionistas de Utah.

---

## VISITE EL SITIO WEB DE LA DIVISIÓN DE VALORES DE UTAH

---

### Educación del inversionista

[securities.utah.gov/  
investor-education](https://securities.utah.gov/investor-education)

### Licencias

[securities.utah.gov/  
licenses](https://securities.utah.gov/licenses)

### Finanzas corporativas

[securities.utah.gov/  
corporate-finance](https://securities.utah.gov/corporate-finance)

### Aplicación de la ley

[securities.utah.gov/  
enforcement](https://securities.utah.gov/enforcement)

### Cumplimiento de la industria

[securities.utah.gov/  
industry-compliance](https://securities.utah.gov/industry-compliance)

### Biblioteca de valores

[securities.utah.gov/  
securities-library](https://securities.utah.gov/securities-library)

## GLOSARIO DE TÉRMINOS

---

### 401(k) – Plan de jubilación para empleados

Si su compañía lo ofrece, usted puede participar en un plan 401(k) de ahorros para la jubilación (“retirement savings plan”) al diferir parte de su sueldo en una cuenta abierta a su nombre. Los impuestos federales sobre las ganancias en esta cuenta también son diferidos.

Si cambia de compañía, los planes 401(k) son portátiles, lo que significa que puede trasladar sus activos acumulados al plan del nuevo empleador (si el plan permite transferencias) o transferirlos a una cuenta para la jubilación personal (“roll-over IRA”).

Con un Plan 401(k) tradicional, usted difiere los ingresos antes de deducir impuestos (“pretax income”), lo cual disminuye los impuestos que debe pagar en el año que realiza la contribución al Plan 401(k). Cuando retira fondos del Plan 401(k), pagará los impuestos a su tasa normal determinada por su estado civil y su categoría impositiva (“tax bracket”).

### 403(b) – Plan de jubilación para empresas sin fines de lucro

El Plan 403(b), a veces conocido como una anualidad con impuestos diferidos (“tax-deferred annuity”, TDA, o “tax-sheltered annuity”, TSA), es un plan de ahorros para la jubilación para los empleados de las organizaciones sin fines de lucro (“nonprofit organizations”), tales como los distritos escolares públicos, universidades, hospitales, fundaciones e instituciones culturales. (A pesar del nombre por el que se conocen los 403(b), no se requiere que los participantes inviertan en anualidades y por lo general pueden elegir entre fondos mutuos –“mutual funds”– y otras inversiones calificadas).

Algunos empleadores ofrecen los Planes 403(b) como el único plan de jubilación de la organización. Otros los ofrecen como complemento para las pensiones de beneficios definidos (“defined benefit pensions”) de la organización.

Sus contribuciones a un Plan 403(b) tradicional son deducibles de impuestos y los impuestos sobre las ganancias futuras también son diferidos. Las contribuciones a un Plan Roth 403(b), que algunos empleadores ofrecen, se realizan con dólares sujetos a impuestos (“after-tax dollars”), pero los retiros son libres de impuestos, con tal que la cuenta haya estado abierta al menos cinco años y si usted tenga más de 59½ años de edad.

### 457 – Plan de jubilación para empleados estatales y municipales

El Plan 457 de ahorros para jubilación con impuestos diferidos está disponible para los empleados estatales y municipales (“state and municipal employees”).

Al igual que los Planes 401(k) y 403(b), el dinero que usted contribuye y cualquier ganancia que se acumule a su nombre no están sujetos a impuestos hasta que se retire fondos, generalmente después de jubilarse. Los niveles de contribución se establecen cada año al mismo nivel que se aplica a los Planes 401(k) y 403(b), aunque el Plan 457 puede permitir mayores contribuciones para ponerse al día.

Además, cuando cambie de empresa, tiene el derecho de transferir sus activos del plan a otro plan del empleador, incluso a un Plan 401(k), Plan 403(b) o a una cuenta para la jubilación individual IRA.

### Asesor de inversiones (“investment adviser”)

Un asesor de inversiones es un profesional financiero que proporciona orientación a los inversionistas para ayudarlos a tomar decisiones de inversión. El asesor también puede administrar la cartera de un inversionista.

### Asesor financiero (“financial adviser”)

Asesor financiero es una designación genérica para una persona que proporciona consejo financiero. No existe ninguna credencial ni acreditación relacionada específicamente con el término. Sin embargo, las personas que afirman que proporcionan consejo financiero pueden tener alguna otra credencial, tal como representante registrado (“registered representative”, RR), planificador financiero certificado (CFP) o una designación similar, o pueden trabajar para una empresa asesora de inversiones registrada (RIA).

### Asesora de inversiones registrada (“registered investment adviser”)

Una asesora de inversiones registrada (RIA) es una empresa a la que se paga para proporcionar asesoría sobre inversiones, que debe estar registrada con la Comisión de valores y bolsas (SEC), y que, por lo general, está sujeta a la regulación por parte de la SEC o de los estados donde operan, dependiendo de cuánto dinero administra la empresa.

---

Las empresas registradas con la SEC administran activos mayores a \$100 millones. Las empresas con activos de menos de \$100 millones se registran con la agencia de valores en el estado o los estados donde operan.

Los empleados de una empresa RIA, llamados representantes de una asesora de inversiones (“investment adviser representatives”, IAR), están sujetos por una norma fiduciaria al recomendar valores a sus clientes. Pueden administrar las carteras de inversiones de los clientes a cambio de un cargo, o algunas veces un cargo más comisión.

Una empresa RIA debe presentar un formulario ADV de dos partes. La Parte 1 proporciona información básica sobre la empresa. La Parte 2 es una explicación narrativa detallada, en inglés sencillo y entendible, sobre cómo opera la empresa, cómo realiza sus análisis, cuánto cobra, y cualquier acción disciplinaria pertinente que haya sufrido.

### Asesoría automatizada “Robo-adviser”

“Robo-adviser” (asesor robot) es un servicio automatizado que planea y administra una cartera de inversiones (“portfolio”), basándose en las respuestas del inversionista a un extenso cuestionario en línea. Por lo general, el asesor robot incluye cierto nivel de interacción con un asesor humano. El costo depende del nivel de contacto. Usualmente el asesor robot forma parte de una empresa asesora de inversiones registrada (RIA).

### Asignación de activos (“asset allocation”)

La asignación de activos significa dividir sus activos (bienes) basándose en determinados porcentajes generales entre varias categorías de inversión, llamadas clases de activos (“asset classes”). Las acciones (“stocks”), bonos (“bonds”), bienes raíces (“real estate”) y dinero en efectivo (“cash”) son ejemplos de clases de activos.

La mayoría de las empresas que ofrecen servicios financieros sugieren asignaciones de activos particulares para ciertas categorías o grupos de clientes y afinan estas asignaciones para los clientes individuales.

El modelo de asignación de activos –los porcentajes de su dinero de inversión asignado a cada categoría de inversión que está utilizando– que es adecuado para usted en un momento depende de muchos factores, tales como los objetivos de su inversión, cuánto tiempo está dispuesto a invertir, su tolerancia al riesgo, el movimiento

de las tasas de intereses y las perspectivas de los mercados bursátiles.

### Bonos del Tesoro de EE. UU. a largo plazo (“U.S. Treasury bonds”)

Los bonos del Tesoro de EE. UU. son valores de deuda del gobierno de 30 años.

Estos bonos se consideran entre las inversiones más seguras del mundo ya que están respaldados por la plena fe y crédito del gobierno de EE. UU.

### “Broker” (corredor)

Un corredor actúa como un agente o intermediario para un comprador o vendedor, o a veces para ambos. El comprador, el vendedor y el corredor pueden ser un individuo, negocio, empresa u otra organización. Por ejemplo, un corredor de bolsa (“stock broker”) trabaja para una casa de corretaje (“brokerage firm”) y maneja, a cambio de una comisión, los pedidos de los clientes para comprar y vender acciones, bonos, materias primas (“commodities”) y opciones.

### “Broker-dealer” (agente/corredor-negociante)

“Broker-dealer” es una casa de corretaje (“brokerage firm”) que cuenta con una licencia otorgada por la Comisión de valores y bolsas (SEC) de EE. UU. para actuar como corredor, o agente, en la compra y venta de valores para las cuentas de sus clientes. La empresa también puede actuar como principal (“dealer”) y negociar valores para su propio inventario.

Algunas casas de corretaje actúan en ambas capacidades, según las circunstancias de la transacción o del tipo de valor que se esté negociando. Por ejemplo, su pedido de comprar un valor se puede satisfacer desde el inventario de la casa siempre y cuando se le notifique al cliente.

La casa de corretaje debe evaluar si una inversión es adecuada o no para un cliente específico y puede asesorar a los clientes sobre las opciones de inversión. La mayoría les cobra una comisión a los clientes para ejecutar la transacción.

### Capital (“equity”)

En el sentido más amplio, el capital significa propiedad. Si usted posee acciones, es propietario de capital en la compañía que emitió las acciones, incluso si la cantidad de su capital es muy pequeña. El capital también se refiere a la diferencia entre el valor de mercado actual del activo –es decir, la cantidad por la que se podría vender– y cualquier deuda o reclamo contra éste.



---

## Cargos de fondos (“loads”)

Estos pueden ser el cargo de ventas, o comisión, que pueda tener que pagar al comprar acciones de un fondo mutuo (“mutual fund”) a través de un corredor de bolsa (“stock broker”) u otro profesional financiero.

Si el cargo de ventas se aplica cuando usted compra las acciones, se le llama cargo de entrada (“front-end load”). Si se aplica cuando vende las acciones, se le llama el cargo salida (“back-end load”) o cargo de ventas diferido. Con cargos parejos (“level load”) usted paga un porcentaje de su monto de inversión cada año que posee el fondo.

## Certificados de depósito (CD)

Los certificados de depósito son inversiones con plazo de tiempo fijo que, por lo general, oscila entre los tres meses y los cinco años. En los CD bancarios tradicionales, usted gana intereses compuestos a una tasa fija, que se determina por la tasa de interés actual y el plazo del CD. Los CD con tasa ajustable (“adjustable-rate CDs”) y con tasa de mercado (“market-rate CDs”) también pueden estar disponibles con condiciones y plazos específicos. Cuando compra un CD de un banco, su cuenta es asegurada por el organismo federal FDIC hasta el determinado límite del depositante (“per depositor limit”).

Por lo general, enfrenta un recargo si retira los fondos antes de que madure su CD. Además, con un CD bancario, frecuentemente pierde algunos o todos los intereses que haya ganado hasta el momento en que retire los fondos.

## Compuesto (“compounded”)

Las ganancias de una inversión –y también los intereses de una cuenta de ahorros– son compuestos cuando se agregan a su capital (“principal”), formando una base mayor sobre la que se pueden acumular ganancias futuras.

Conforme su base de inversión aumenta, tendrá el potencial de aumentar más rápido. Y cuanto más tiempo mantenga su dinero invertido, podrá beneficiarse más de la composición.

Por ejemplo, si invierte \$10.000 que ganan el 8% anualmente y reinvierte todas sus ganancias, tendría \$21.589 en su cuenta después de 10 años.

Si, en vez de reinvertir, retira su ganancia anual de \$800, habría recaudado \$800 cada año, o \$8.000 durante los 10 años. La diferencia de \$3.589 es el beneficio de 10 años de ganancias compuestas.

## Cuenta para la jubilación personal IRA

Existen dos tipos de cuentas para la jubilación personal IRA (“individual retirement account”) que ofrecen ventajas para reducir los impuestos al ahorrar para la jubilación.

Todas las personas que reciben ingresos (“earn income”) pueden contribuir a una cuenta IRA con impuestos diferidos. Las personas cuyos ingresos brutos ajustados modificados (MAGI) son menores que el límite anual para su estado civil para efectos de la declaración (“tax filing status”) pueden contribuir a una cuenta Roth IRA.

Existen límites de contribución anuales, disposiciones para ponerse al día si es mayor de 50 años, y restricciones sobre los retiros de fondos antes de cumplir los 59½. Las cuentas IRA con impuestos diferidos tienen distribuciones mínimas obligatorias (RMD) después de cumplir los 70½.

El retiro de las ganancias de una cuenta IRA tradicional está sujeto a impuestos a la misma tasa que su ingreso ordinario. Así también las contribuciones si usted está calificado para deducirlas en el año en que fueron agregadas a su cuenta.

Las contribuciones a una cuenta Roth IRA, en contraste, no son deducibles de impuestos, pero los retiros de fondos de las cuentas Roth IRA están exentos de impuestos.

## Cuenta para la jubilación con impuestos diferidos (“tax-deferred retirement account”)

Impuestos diferidos significa que todos los impuestos que se pueden aplicar se aplazan a una fecha posterior.

Por ejemplo, una cuenta de ahorros para la jubilación con impuestos diferidos, como los Planes 401(k) y 403(b) tradicionales, le permite diferir al futuro los impuestos sobre la cantidad del sueldo que usted contribuye a la cuenta en el año actual y a todas las ganancias futuras de estas contribuciones.

Cuando usted retira los fondos se aplican los impuestos a la misma tasa que se aplica a su ingreso normal (“regular income”). El saldo restante en la cuenta continúa con impuestos diferidos.

Una gran ventaja de los impuestos diferidos es que estas ganancias pueden acumularse más rápidamente, ya que no se está retirando dinero de la cuenta para pagar los impuestos. Pero a cambio de diferir los impuestos, usted acepta un

acceso limitado a su dinero antes de cumplir los 59½ años de edad.

## Diversificación

La diversificación es una estrategia de inversión, la cual difunde sus dólares invertidos entre diferentes sectores, industrias y valores, dentro de varias clases de activos (“asset classes”).

Por ejemplo, una cartera de acciones bien diversificada (“well-diversified stock portfolio”) podría incluir acciones de empresas domésticas pequeñas, medianas y grandes, acciones en seis sectores o industrias, y acciones internacionales. El objetivo es proteger el valor de su cartera total (“overall portfolio”), en caso de que una acción o sector del mercado tuviese un receso económico grave.

La mezcla de diversificación que es correcta para su cartera depende de su edad, sus activos, su tolerancia al riesgo y sus metas de inversión.

La diversificación puede ayudarlo a proteger su cartera contra ciertos riesgos del mercado y de administración sin reducir significativamente el nivel del rendimiento. Pero no garantiza que usted realizará una ganancia ni lo protegerá contra pérdidas en un receso económico.

## Dividendo

El dividendo es una parte de las ganancias de una corporación que la junta de directores (“board of directors”) puede elegir distribuir a los accionistas como rendimiento de la inversión.

Estos dividendos, que frecuentemente se declaran cada tres meses, por lo general son en forma de efectivo, pero también se pueden otorgar como acciones adicionales.

Es posible que pueda reinvertir los dividendos en efectivo (“cash dividends”) de manera automática para comprar acciones adicionales si la corporación ofrece un programa de reinversión de dividendos (DRIP) o un plan de compra directa (DPP).

Los dividendos son ingresos sujetos a impuestos (“taxable income”), a menos que usted sea dueño de la inversión a través de una cuenta con impuestos diferidos (“tax-deferred account”), tales como un plan de jubilación patrocinado por el empleador o una cuenta para la jubilación personal IRA. Esto aplica ya sea que invierta los dividendos o los acepta en efectivo.

## Dividendo calificado

Los dividendos calificados (“qualified dividends”) son los dividendos que están sujetos a impuestos

a la tasa de impuesto de las ganancias de capital a largo plazo (“long term capital gains tax rate”) del contribuyente y no a la tasa que se aplica a su ingreso ordinario (“ordinary income”).

Por lo general, un dividendo es calificado si se cumplen dos condiciones. Primero, se debe haber pagado a favor de acciones emitidas por una empresa de EE. UU. o una compañía elegible externa a EE. UU. Sin embargo, algunos dividendos nunca son calificados, incluyendo los pagados por los fideicomisos de inversión en bienes raíces (REIT) y por empresas de inversión reguladas.

Segundo, las personas que poseen acciones en las que se han pagado dividendos, deben haberlas poseído al menos por el periodo de retención mínimo aplicable. En la mayoría de los casos, este periodo mínimo abarca 61 días durante el periodo de los 121 días que comienzan 60 días antes de la fecha asignada como sin dividendos (“ex-dividend date”).

## Fiduciario (“fiduciary”)

Se denomina fiduciario a una persona u organización legalmente responsable de administrar los activos a nombre de otra persona u organización, la cual generalmente se llama el beneficiario (“beneficiary”). Los activos se deben administrar según los mejores intereses del beneficiario, no para el beneficio propio del fiduciario.

Sin embargo, tenga en cuenta que el concepto de actuar con responsabilidad se puede interpretar ampliamente –puede significar la preservación del capital (“principal”) a algunos fiduciarios o un crecimiento razonable a otros–.

Entre los individuos con responsabilidades fiduciarias se encuentran los administradores de herencia, albaceas testamentarios (“executors”), fideicomisarios (“trustees”), guardianes (“guardians”), apoderados y agentes con facultades de representación (“agents with powers of attorney”). Las empresas conocidas como asesoras de inversiones registradas (RIA) también son fiduciarias.

## Fondo mutuo (“mutual fund”)

El fondo mutuo es un producto de inversión administrado de manera profesional que vende acciones a los inversionistas y compra valores con el capital que acumula.

Un fondo generalmente compra una cartera diversificada de acciones, bonos o valores del mercado monetario, o una combinación de acciones

---

y bonos, dependiendo de los objetivos de inversión del fondo. Los fondos mutuos también pueden mantener otras inversiones, tales como los derivativos y dinero en efectivo.

El fondo que realiza una oferta continua de sus acciones al público y compra cualquier acción que un inversionista desee canjear o vender, se conoce como un fondo abierto sin límites (“open-end fund”) y se negocia a su valor neto de activo (NAV).

### Fondo mutuo del mercado monetario (“money market mutual fund”)

Los fondos mutuos del mercado monetario invierten en valores estables de deuda a corto plazo, como el papel (valor, pagaré) comercial (“commercial paper”), letras del Tesoro a corto plazo (“Treasury bills”), certificados de depósito (CD) y otros instrumentos a corto plazo.

La administración de estos fondos intenta mantener el valor de cada acción en el fondo en \$1. A diferencia de las cuentas bancarias del mercado monetario, los fondos mutuos del mercado monetario no están asegurados por el organismo federal de garantía de depósitos bancarios (FDIC). Sin embargo, ya que se consideran valores en la mayoría de las casas de corretaje (“brokerage firms”), se pueden asegurar por la Corporación de protección del inversionista de valores bursátiles (SIPC) contra la quiebra de la empresa. Además, algunos fondos ofrecen seguros privados comparables a la cobertura del FDIC.

### Fondos con fecha límite (“target date funds”)

Un fondo con fecha límite es un fondo de fondos que le permite invertir en una cartera con reasignación automática de clases de activos, según fechas determinadas, por lo general, por la fecha esperada de su jubilación.

De hecho, por lo general todos los fondos con fecha límite tienen una fecha en su nombre, como el Fondo 2025, Fondo 2030, o Fondo 2040. Usted elige cuál de esas fechas es la más cercana a la fecha en la que planea jubilarse.

Un fondo con fecha límite dirigida a una fecha en un futuro algo distante suelen tener una asignación de activos bastante agresiva, con un enfoque sobre los fondos de acciones (“equity funds”). Conforme la fecha límite se acerca, el fondo se reasigna para volverse más conservador al preservar los activos que se han acumulado y

proporcionar ingresos. El ritmo de esta reasignación se conoce como la ruta de reasignación de capital (“glide path”) del fondo.

### Fondos cotizados en la bolsa (“exchange traded funds”, ETF)

Los fondos ETF se asemejan a los fondos mutuos abiertos sin límites preestablecidos (“open-ended mutual funds”), pero se cotizan como acciones en una bolsa de valores (“stock exchange”) a través de una cuenta de corretaje (“brokerage account”).

Usted compra acciones del fondo, que a su vez posee una cartera de acciones, bonos, materias primas (“commodities”) y otros productos de inversión. También puede utilizar las técnicas de negociación de acciones tradicionales, tales como comprar en bolsa a largo plazo (“buy long”), vender corto (especular en la baja, “sell short”) y utilizar órdenes de paro (“stop orders”), órdenes con límite (“limit orders”) y compras al margen (“margin orders”).

Los ETF no canjean las acciones que usted desea vender, como lo hacen los fondos mutuos (“mutual funds”). Más bien, usted vende en el mercado secundario a un precio establecido por la oferta y la demanda. Los precios de los ETF cambian a lo largo del día de operaciones, en lugar de establecerse al final del día, como con los precios de los fondos sin límites preestablecidos.

Cada ETF tiene un valor neto del activo (NAV), que se determina por la capitalización del mercado total de los valores u otros productos en la cartera, más los dividendos, pero menos los gastos, divididos por el número de acciones en circulación emitidas por el fondo.

### Ganancias de capital (“capital gains”)

La ganancia de capital es la diferencia entre el precio de compra y el precio de venta de un activo de capital (“capital asset”) cuando el precio de venta es mayor que el precio de compra.

Por ejemplo, si usted compra 100 acciones por \$20 por acción y las vende por \$30 por acción, usted realiza una ganancia de capital de \$10 por acción, o \$1.000 en total.

Si ha poseído la acción por más de un año antes de venderla, tiene una ganancia de capital a largo plazo (“long-term capital gain”). Si ha poseído la acción por menos de un año, tiene una ganancia de capital a corto plazo (“short-term capital gain”), lo que implica mayores impuestos que una ganancia de capital a largo plazo.

## Idoneidad (“suitability”)

La idoneidad (conveniencia, conformidad) se refiere a la determinación de si una inversión es adecuada o no en una cartera (“portfolio”), basándose en el valor neto de bienes (“net worth”) del inversionista, sus metas financieras, su tolerancia al riesgo y el periodo de tiempo aplicable.

Lo que es adecuado difiere de un inversionista a otro. Si una inversión no es adecuada para una persona no significa que sea una inversión mala.

En términos amplios, la idoneidad significa la asignación correcta del activo para la cartera de cada inversionista en un momento determinado. Por ejemplo, un inversionista de mayor edad probablemente no querría poner 75% de sus activos en acciones volátiles de empresas pequeñas.

La idoneidad también depende en que el inversionista entienda el producto. Incluso si una posición complicada en derivados pudiera agregar equilibrio al portafolio de un inversionista y ser compatible con su tolerancia al riesgo, no es una inversión adecuada si éste no entiende cómo funciona y cuánto cuesta.

## Índice de precios al consumidor (“Consumer Price Index”, CPI)

El índice de precios al consumidor se recopila mensualmente por la agencia de estadística laboral de EE. UU. (“Bureau of Labor Statistics”) y es un medidor de inflación que mide los cambios en los precios de bienes y servicios básicos.

Por ejemplo, algunas de las cosas a las que da seguimiento son los alimentos, vivienda, ropa, transporte, servicios médicos y educación.

El índice CPI se utiliza como punto de referencia (“benchmark”) para realizar los ajustes en los pagos del Seguro Social, sueldos, pensiones y categorías impositivas (“tax brackets”) para mantenerlos en sintonía con el poder adquisitivo del dólar. A menudo se refiere incorrectamente como el índice de costo de vida (“cost-of-living index”).

## Índice Standard & Poor 500 (S&P 500)

El índice S&P 500 rastrea el valor de 500 acciones de corporaciones grandes de EE. UU. y poseídas ampliamente en los sectores industrial y financiero y de transporte y servicios.

## Ingreso bruto ajustado modificado (MAGI)

El ingreso bruto ajustado modificado (“modified adjusted gross income”, MAGI) es su ingreso

bruto ajustado (AGI) más las exclusiones o deducciones que pudo haber reclamado por los gastos del hogar o ingresos obtenidos fuera de Estados Unidos o ingresos recibidos como residente de Samoa americana o Puerto Rico.

Si su MAGI es menor que los niveles mínimos anuales establecidos por el Congreso de EE. UU. según su estado civil para efectos de la declaración (“tax filing status”), usted califica para varios ajustes de impuestos, deducciones y créditos. Entre ellos, se incluyen el derecho a deducir de los impuestos los intereses de préstamos para la universidad (“student loan interest”), sus contribuciones a una cuenta para la jubilación personal IRA con impuestos diferidos y sus contribuciones a una cuenta Roth IRA; además, puede aprovechar los créditos de impuestos ofrecidos para las adopciones y por los programas American Opportunity y “Lifetime Learning” (aprendizaje de por vida).

## Ingreso personal disponible (“disposable personal income”, DPI)

El ingreso personal disponible es la cantidad que queda después de que se retienen del sueldo bruto (“gross income”) los impuestos de sueldo y de FICA (Seguro Social y Medicare), y otros montos requeridos.

El DPI es el dinero que usted tiene disponible para sus gastos esenciales y discrecionales del hogar, para ahorrar y para invertir.

## Inversionista acreditado

Según la definición de la Comisión de valores y bolsas (SEC) de EE. UU., un inversionista acreditado (“accredited investor”) es una persona o institución que está calificada para invertir en valores no registrados (“unregistered securities”), tales como las empresas de capital privado (“privately held corporations”), inversiones de valores privados (“private equity investments”) y fondos de cobertura (“hedge funds”).

Para ser considerado un inversionista acreditado, se debe tener un valor neto de bienes (“net worth”) de \$1 millón, excluyendo el valor de la residencia primaria, o un ingreso anual actual de \$200.000 o más, con la anticipación de que ganará por lo menos esa cantidad el año siguiente. Si está casado, la cantidad mínima es \$300.000.

## Letras del Tesoro de EE. UU. a corto plazo (“U.S. Treasury bills”, “T-bills”)

Las Letras del Tesoro de EE. UU. son los valores de deuda del gobierno a plazo corto. Se emiten

---

con una fecha de vencimiento (“maturity date”) de 4, 13, 26 o 52 semanas. El valor nominal (“par value”) es de \$100, que también es la compra mínima.

Los intereses que una letra del Tesoro paga son la diferencia entre el precio de compra y el valor par, que se paga a la fecha de vencimiento.

Las letras se venden semanalmente por subasta competitiva a los inversionistas institucionales y por el mismo precio a los licitadores no competitivos a través del sitio web TreasuryDirect. Los licitadores no competitivos pueden comprar hasta \$5 millones en letras en una sola subasta.

Las letras del Tesoro se describen como inversiones libres de riesgo. Debido a que están respaldadas por la plena fe y crédito del gobierno de EE. UU., virtualmente no representan ningún riesgo de crédito. Además, debido a que sus plazos son muy cortos, representan poco o nada de riesgo de inflación.

### Oferta pública inicial de monedas (ICO)

En una Oferta pública inicial de monedas (“Initial Coin Offering”), una entidad emite monedas virtuales, las que suelen llamarse “tokens”, para aumentar el capital. Una “venta de tokens” (“token sale”) es simplemente la distribución de una nueva criptomoneda a los inversionistas, quienes suelen pagar por los “tokens” en “bitcoins” u otra criptomoneda establecida.

### Pagarés del Tesoro de EE. UU.

Los pagarés del Tesoro de EE. UU. son emisiones de deuda a mediano plazo, con plazos de 2, 3, 5, 7 o 10 años. El rendimiento del pagaré a 10 años es el punto de referencia para otras tasas de interés, incluyendo las tasas hipotecarias.

### Pensión

La pensión es un plan del empleador que está diseñado para ofrecer ingresos de jubilación a los empleados que han adquirido los derechos (“vested”) y que hayan trabajado los suficientes años para calificar para recibir los ingresos.

Los planes de beneficios definidos (“defined benefit plans”) prometen un ingreso fijo, que generalmente se paga a lo largo de la vida del empleado o, si es acordado, a lo largo de la vida de su cónyuge.

El empleador contribuye al plan, invierte los activos, y paga los beneficios, que generalmente se basan en una fórmula que incluye el sueldo final y los años en la empresa.

Usted paga el impuesto federal en su pensión a su tasa normal, así que se retiene un porcentaje de cada cheque. Si el estado en que vive cobra impuestos en los ingresos de jubilación, dichos impuestos también se retienen. Sin embargo, los ingresos de la pensión no están sujetos a la retención de impuesto para el Seguro Social, ni para Medicare.

### Planificador Financiero Certificado (CFP)

El Planificador Financiero Certificado (CFP, por sus siglas en inglés) es una designación profesional que identifica a los planificadores financieros que han cumplido con rigurosos estándares profesionales, incluyendo la educación especializada, establecidos por la Junta de CFP. Los planificadores con derecho a usar la designación de CFP han aceptado adherirse a los principios de honestidad, integridad, competencia y diligencia al trabajar con sus clientes y están sujetos a la supervisión de la Junta de CFP.

### Porcentaje de gastos (“expense ratio”)

El porcentaje (coeficiente) de gastos representa la proporción de los gastos de operación y administración al valor total de los activos de un fondo mutuo o una anualidad variable (“variable annuity”).

Esos gastos incluyen los sueldos de los empleados, los cargos de administración y transferencias, distribución, mercadeo y otros costos derivados de ofrecer los fondos o el contrato. Sin embargo, no cubren los gastos de transacción (“trading costs”) ni comisiones.

Por ejemplo, si es dueño de acciones en un fondo con un porcentaje de gastos del 1,25%, su cuota anual sería el \$1,25 por cada \$100 en su cuenta, o \$12,50 en una cuenta con valor de \$1.000.

El porcentaje de gastos varía ampliamente de una empresa de fondos a otra y entre distintos tipos de fondos. Por lo general, los fondos de valores internacionales tienen los porcentajes de gastos más elevados, y los fondos índice (“index funds”) tienen los más bajos.

### Principal

El principal puede referir a la cantidad de dinero que se invierte (capital invertido), el valor nominal (“face value”) de un bono o el total pendiente de una deuda, excluyendo los cargos de financiamiento del préstamo.



---

El principal también es una persona para la que un corredor de bolsa (“stock broker”) realiza una transacción, o una persona que ejecuta una transacción con su propia cuenta.

### Prospecto (“prospectus”)

El prospecto es una oferta formal por escrito para vender acciones al público. Se crea por medio de un banco de inversión (“investment bank”) que acepta suscribir (asegurar, “underwrite”) la oferta de las acciones.

El prospecto expone las estrategias del negocio, los antecedentes financieros, productos, servicios y administración de la empresa emisora, y también la información sobre cómo se utilizará el dinero obtenido de las ventas de los valores.

Los prospectos se deben presentar a la Comisión de valores y bolsas (SEC) y se diseñan para ayudar a los inversionistas a realizar decisiones de inversión informadas.

Cada fondo mutuo (“mutual fund”) y anualidad variable (“variable annuity”) proporciona un prospecto a los inversionistas potenciales, explicando sus objetivos, el equipo de administración, las políticas empresariales, las estrategias de inversión y el rendimiento. El prospecto también resume los cargos y analiza los riesgos que usted asume en la inversión.

### Reasignación de activos (“reallocation of assets”)

La reasignación, en el contexto de una estrategia de asignación de activos, significa cambiar el porcentaje de los activos de inversión asignado a las distintas clases de activos (“asset classes”).

El propósito de la reasignación es reposicionar una cartera de inversiones (“portfolio”) para mejorar la posibilidad de alcanzar el objetivo deseado. Por ejemplo, usted podría reasignar sus activos en respuesta a un cambio mayor en la economía o si se casa, se divorcia o tiene un hijo.

También podría reasignar sus activos conforme se acerca a su jubilación y desea poner mayor énfasis en producir ingresos y menos en buscar crecimiento. En tal caso, podría incrementar su asignación a las inversiones de ingresos fijos (“fixed-income”) y a las acciones productoras de ingresos (“income-producing stock”), y disminuir su asignación a las acciones de pequeñas empresas, los fondos mutuos de acciones y los ETF de acciones.

### Reequilibrio (“Rebalancing”)

El reequilibrio, en el contexto de una estrategia de asignación de activos, significa retornar la asignación de activos actuales a la asignación preferida de la cartera de inversiones (“portfolio”).

Podría reequilibrar, por ejemplo, después de un periodo de rendimiento alto del mercado de acciones que ha incrementado el porcentaje de su cartera invertida en acciones y disminuido el porcentaje invertido en bonos.

Cuando la asignación actual de su cartera se desvía demasiado de su asignación pretendida, puede estar expuesto a más riesgos de los que se sienta cómodo o asumir menos riesgos que pueden requerirse para producir el rendimiento que desea. Esas son las situaciones que pueden indicar la necesidad de un reequilibrio.

### REIT – Fideicomiso de inversiones en bienes raíces

Un fideicomiso (fondo) de inversiones en bienes raíces (REIT, por las siglas en inglés de “Real Estate Investment Trust”) reúne el capital de los inversionistas para invertir en una variedad de emprendimientos de bienes raíces.

Existen tres tipos de REIT: el de títulos (“equity REIT”) que compra propiedades que producen ingresos; el REIT de hipoteca (“mortgage REIT”) que invierte en préstamos de bienes raíces; y los REIT híbridos que por lo general realizan ambos tipos de inversiones.

El REIT puede ser una empresa que cotiza en la bolsa (“publicly traded corporation”). En tal caso, después de que el REIT haya acumulado capital de inversión, cotiza en el mercado de acciones, tal como lo hacen los fondos mutuos cerrados (“closed-end mutual fund”). Otros REIT son inversiones privadas disponibles solo para determinados inversionistas calificados que desean ser socios con responsabilidades limitadas (“limited partners”).

Todos los REIT están diseñados para ser inversiones productoras de ingresos, y por ley el 90% del ingreso sujeto a impuestos (“taxable income”) de los REIT se debe distribuir a los inversionistas. Esto significa que los rendimientos en los REIT pueden ser más altos que en otras inversiones de títulos, aunque los ingresos no son garantizados. Las distribuciones de los REIT están sujetas a impuestos como ingresos ordinarios.

## Rendimiento (“return”)

El rendimiento es la ganancia o pérdida que usted tiene en sus inversiones, incluyendo los ingresos y los cambios en el valor.

El rendimiento se puede expresar como un porcentaje y se calcula al sumar los ingresos y el cambio en el valor y luego dividir por el capital inicial o sea, la cantidad inicial de la inversión. El rendimiento anual promedio se calcula al dividir el porcentaje del rendimiento por el número de años que se haya retenido la inversión.

Por ejemplo, si compró acciones que no pagaron dividendos en \$25 por acción y las vendió por \$30 por acción, su rendimiento sería \$5. Si efectuó la compra el 3 de enero, y vendió la acción el siguiente 4 de enero, su porcentaje de rendimiento anual sería el 20%, o sea, el rendimiento de \$5 dividido entre su inversión de \$25.

Pero si retuvo la acción por cinco años antes de venderla por \$30 por acción, su porcentaje de rendimiento anual sería el 4% –el 20% de ganancia dividido entre los cinco años en lugar de un año–.

## Rendimiento real (“real return”)

El rendimiento real es el rendimiento total de una inversión o una cartera de inversiones ajustado a la inflación.

Por ejemplo, si el rendimiento total de una inversión de acciones es del 6% en un año en que la tasa de inflación es el 2%, el rendimiento real es el 4%. Pero si el rendimiento de una inversión es del 3% en un año con inflación del 4%, el rendimiento real es el 1% negativo.

El rendimiento real es útil para evaluar si sus inversiones están proporcionando rendimiento que incrementa su poder adquisitivo o al menos lo mantiene estable. Los rendimientos reales planos o negativos son el argumento más grande contra invertir de manera demasiado conservadora a largo plazo. Cualquier inversión puede producir rendimientos reales negativos en un mercado estable o a la baja.

## Regulación Best Interest (Reg BI)

La Regulación Best Interest (Reg BI) es un estándar de conducta de la Comisión de Bolsa y Valores (SEC) que deben seguir los agentes de bolsa y sus empleados cuando recomiendan a un cliente minorista cualquier transacción de valores, el uso de varios tipos de cuentas de inversión o un estrategia de inversión en valores. La regla especifica que estas recomendaciones deben ser

para el mejor interés del cliente y que cualquier conflicto de interés o incentivo financiero que pueda beneficiar al corredor de bolsa o a su(s) empleado(s) debe divulgarse.

## Representante registrado (“registered representative”)

Los representantes registrados tienen autorización para cumplir los pedidos de los inversionistas para comprar y vender valores, y proporcionar asesoría relevante a las operaciones de la cartera (“portfolio”).

Ellos pueden recibir un sueldo, una comisión –por lo general un porcentaje del precio del mercado de las inversiones que sus clientes compran y venden– o en algunos casos, por cargos calculados como un porcentaje del valor de la cuenta del cliente.

Los representantes registrados, comúnmente conocidos como corredores de bolsa (“stock brokers”), trabajan para una casa de corretaje (“broker-dealer”) que pertenece al mercado de valores u opera en el mercado donde se manejan las transacciones. Los representantes deben aprobar una serie de exámenes administrados por la FINRA (por las siglas en inglés de la organización de autorregulación para la industria de valores) para calificar por sus licencias y están sujetos a la supervisión de la FINRA.

## Ruta de reasignación de capital

La ruta de reasignación de capital sobre tiempo (“glide path”) es el enfoque que adopta un fondo con fecha límite (“target date fund”) para reasignar las clases de activos en su cartera conforme pasa el tiempo.

La ruta de reasignación de capital de una empresa de fondos varía de la de sus competidores, basándose en la estrategia de inversión y el perfil de riesgo de la empresa.

Lo que es similar es que todos los fondos con fecha límite tienen un horizonte de tiempo específico. Invierten para lograr un crecimiento en las primeras fases de su ciclo de vida, gradualmente reasignando para producir ingresos y proteger el capital (“principal”) cuando se acerca la fecha límite. Lo que es distinto es cuánto y cuándo se efectúa la reasignación y cuanta cantidad del fondo permanece invertido para el crecimiento en la fecha límite.

Los fondos con fecha límite frecuentemente son inversiones para la jubilación con fecha como 2025 o 2040. O pueden ser usados en planes de

---

ahorro para la universidad 529, en los cuales se llaman rutas basadas en la edad (“age-based tracks”).

### Tasa de impuesto sobre las ganancias de capital a largo plazo

Una ganancia de capital a largo plazo (“long term capital gains tax rate”) es la ganancia que usted logra cuando vende un activo de capital (“capital asset”) que ha poseído por más de un año, a un precio mayor al que pagó cuando lo compró.

A diferencia de las ganancias a corto plazo, las cuales están sujetas a impuestos a la tasa de ingresos ordinarios (“ordinary income”), la mayoría de las ganancias a largo plazo en la mayoría de los valores están sujetas a impuestos a tasas menores que la tasa que se aplica a los ingresos ordinarios.

Las pérdidas de capital a largo plazo que haya realizado se pueden sustraer de las ganancias de capital a largo plazo que haya realizado en el mismo año fiscal, para reducir el monto al que un posible impuesto se pueda aplicar.

### Valor neto de activo

El valor neto de activo (“net asset value”, NAV) es el valor en dólares de una acción de un fondo mutuo o un fondo cotizado en la bolsa (ETF).

El NAV se calcula al sumar el valor de los activos del fondo más el dinero pendiente de inversión, restando los gastos de operación y dividiendo por el número de acciones en circulación (“outstanding shares”).

El NAV de un fondo cambia con regularidad, aunque las variaciones día a día generalmente son pequeñas. Con un fondo mutuo, el NAV se restablece al final de cada día de operaciones, mientras que con un ETF, el NAV cambia a lo largo del día.

El NAV es el precio por acción de un fondo mutuo abierto (“open-end mutual fund”) que usted paga cuando vende sus acciones. Con fondos mutuos sin cargos (“no-load mutual funds”), son iguales el NAV y el precio de oferta (“offering price”, o lo que usted paga al comprar una acción). Con los fondos con cargos de entrada, el precio de oferta es la suma del NAV y el cargo de ventas por acción (“sales charge per share”), el cual a veces se conoce como el precio de oferta máximo (MOP).

### Valor neto de bienes (“net worth”)

Para calcular su propio valor neto de bienes (patrimonio neto), sume el valor de los activos que posee, incluyendo, el dinero en efectivo, los valores bursátiles, las propiedades personales, los bienes raíces y las cuentas de ahorro para la jubilación, y reste sus pasivos, o sea, lo que debe en deudas y otras obligaciones.

Si el valor de sus activos es mayor que el de sus pasivos, tiene un valor neto de bienes positivo. Pero si el valor de sus pasivos es más que el de sus activos, tiene un valor neto de bienes negativo.





securities.utah.gov

*Guía para los inversionistas de Utah: Estrategias para invertir sabiamente y evitar el fraude* fue desarrollada de Utah en colaboración con la casa editorial Lightbulb Press.

*Guía para los inversionistas de Utah* fue financiada por una subvención de Investor Protection Trust.  
[www.investorprotection.org](http://www.investorprotection.org)

©2022 Todos los derechos Reservados.



www.lightbulbpress.com

*Ir a la página con el contenido*



**UTAH DEPARTMENT  
OF COMMERCE**  
Division of Securities

**Dirección física**

Utah Division of Securities  
160 East 300 South, 2nd Floor  
Salt Lake City, UT 84111

**Dirección postal**

Utah Division of Securities  
PO Box 146760  
Salt Lake City, UT 84114-6760

**Teléfono:** (801) 530-6600

**Correo electrónico:** [securities@utah.gov](mailto:securities@utah.gov)



Encuéntrenos en  
[Facebook.com/UtahCommerce](https://www.facebook.com/UtahCommerce)



Síguenos en Twitter  
[Twitter @UtahCommerce](https://twitter.com/UtahCommerce)



[utahcommerce](https://www.instagram.com/utahcommerce)

[securities.utah.gov](https://securities.utah.gov)